



### Sheila Bonne

Administradora, Especialista em Negócios Internacionais e Mestre em Economia Internacional.

Vivência de quase 20 anos com operações em comércio exterior.

Experiências com importação, exportação, outsourcing, regimes aduaneiros especiais, abertura de mercados e operações no exterior.

Estruturação e restruturação de departamento internacional, formação de equipes e liderança de projetos.

Experiência internacional, como residente e viagens a trabalho.

Estrategista em Internacionalização.

Professora e produtora de conteúdo em comércio exterior.

## resultados principais

- **EXPORTAÇÃO:** Mais de 35 Planos de Exportação consolidados.
- IMPORTAÇÃO: Redução de até 25% no custo de compra dos materiais importados diretamente. Não dependência de fornecedores e acesso a novas tecnologias.
- CAPACITAÇÃO: Mais de 1.000 pessoas capacitadas para melhor performar nas atividade em comércio exterior.

A **internacionalização** possibilita confrontar outras realidades, exigências, tecnologias, soluções e outros concorrentes, sempre com um constante aprendizado.

Por essa razão a **internacionalização** é fator importante para a expansão dos negócios. No entanto, não basta querer internacionalizar, é preciso estar preparado, preparar a empresa, o produto, o serviço e a equipe para todo o processo de início e manutenção da internacionalização.

Por acreditar que o equilíbrio para o sucesso de todo profissional e empresa é o conhecimento, a **base do nosso serviço de mentoria** é alicerçada na <u>capacitação técnica, operacional, compras e vendas.</u>

### Formato da Mentoria

- Cada segmento e negócio demanda conhecimento, preparo e atuação diferentes, por essas razões as **mentorias são personalizadas.**
- O Duas trilhas básica e avançada;
- O Tempo para cada trilha é estimado conforme cada negócio/produto/serviço;
- Adaptável para resultados factíveis.

## Método Internacionalização

#### Fase 1 - Trilha Básica



- 1. Estudo de Mercado Internacional
- 2. Canais de Distribuição
- 3. Formação de Preços para Exportação
- 4. Marketing Internacional
- 5. (demanda personalizada)

#### Fase 2 - Programa Avançado



- 1. Estratégias de Internacionalização
- 2. Mapeamento de Ecossistemas Internacionais
- 3. Preparo para Matchmaking Internacional
- 4. (demanda personalizada)

Prazo: 2 a 4 meses

Prazo de 3 a 6 meses

O prazo irá depender da disponibilidade das reuniões, que poderão ser semanais ou quinzenais.

#### Entregáveis

- 1) Mentoria online e individual.
- 2) Indicação de contatos de parceiros, sempre que necessário.
- 3) Material PDF com todos os conteúdos abordados, cases de mercado e ferramentas para aplicação.

# Benefícios Mentoria Internacionalização

- Aumentar a base de clientes;
- C Faturar mais e em moeda estrangeira;
- O Diminuir custos;
- O Mitigar Riscos;
- O Internacionalização;
- O Mentorar, capacitar e preparar a equipe constantemente.











sheilabonne





exportareimportar.com