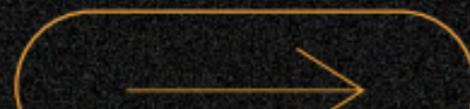


TRANSFORMAMOS
PESSOAS
E NEGÓCIOS
ATRAVÉS DA INOVAÇÃO



QUEM SOMOS

Inauguramos em 29 de junho de 2021, com o objetivo principal de colocar o Ceará em relevância no mapa de inovação do Brasil através do fortalecimento do ecossistema de inovação. Nós unimos toda a galera braba que atua na área de tecnologia para solucionarmos problemas e levamos empresas a outros patamares de mercado, acompanhando e desenvolvendo os empreendedores ao longo de sua jornada. Quer fazer parte dessa evolução? Então vem acelerar com a gente



SÓCIOS DO HUB



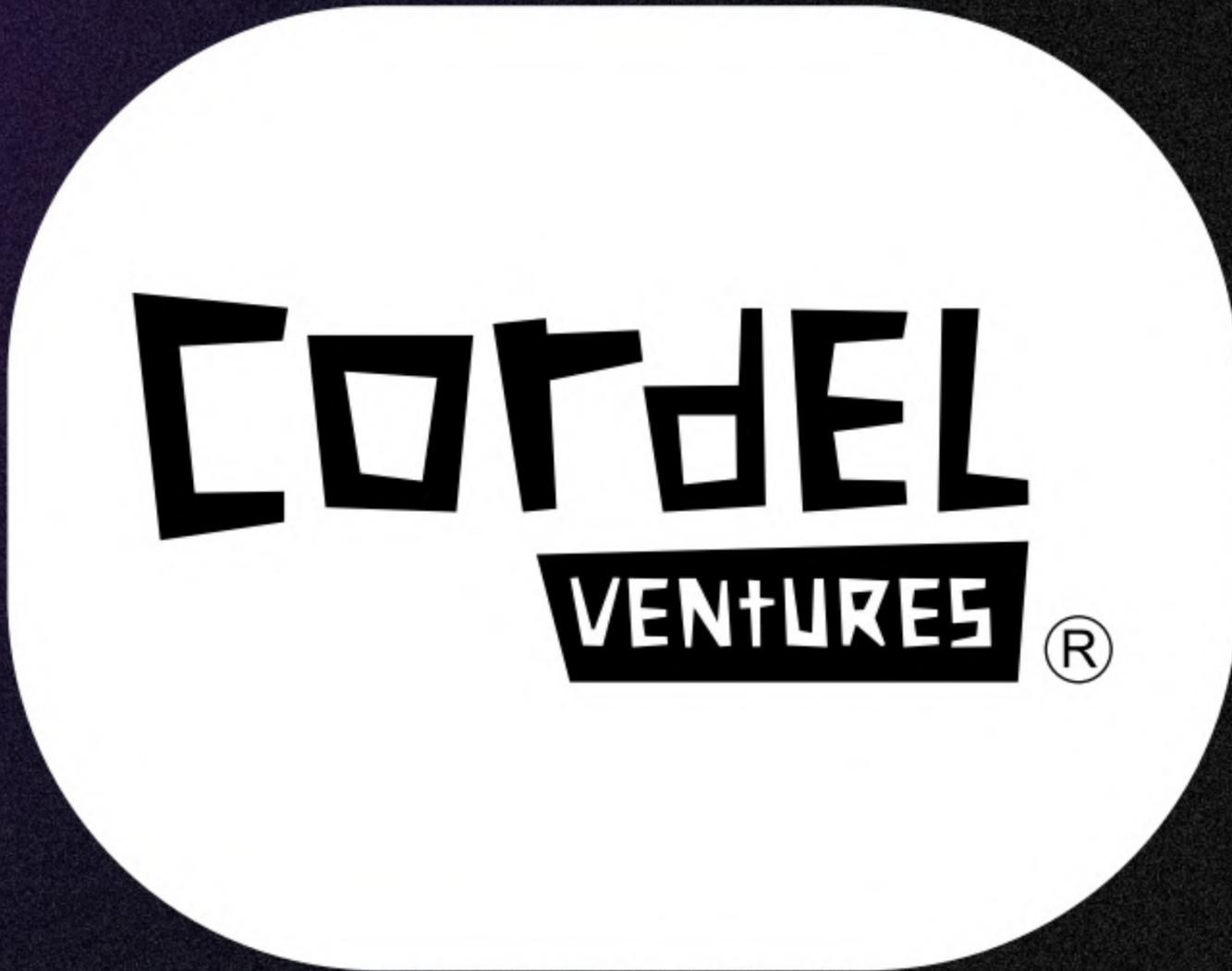


BSPAR
INCORPORAÇÕES

BS PAR

- Fruto da inspiração e ousadia do empresário Beto Studart, a BSPAR Incorporações foi fundada em 2008 e faz parte de um conglomerado de negócios que compõem o Grupo BSPAR.
- Com atuação no segmento da construção civil, a incorporadora destaca-se pela solidez no mercado, sendo reconhecida por edificar projetos inovadores em localizações privilegiadas sempre primando pelo alto padrão de qualidade.
- Em 2021, o BS Design, empreendimento da BSPAR, foi coroado com a certificação internacional LEED GOLD®, classificado na versão 3 para edifícios Core&Shell.

Acesse: www.bspar.com.br



CORDEL
VENTURES®

CORDEL VENTURES

- TOP 10 Venture Capital no Brasil segundo a ABSTARTUPS em 2020 e 2021;
- A única Aceleradora cearense que intermediou investimento-anjo em 2020, segundo o SLING;
- Atua na Aceleração de Startups, Gestão de espaços de inovação, Valuation de Startups, Captação de Investimentos e Aceleração Corporativa;
- Já passaram pelo seu processo de aceleração mais de 20 startups, contando com 20 projetos ativos;
- Atua como parceira nos programas de aceleração do PRAIA, Corredores Digitais,CEMP/UFC, Be.long HealthTech, entre outros.

Acesse: www.cordelventures.com.br



ESPAÇO CUIDA

- O Espaço Cuida é uma iniciativa independente, idealizada por Márcio Régio e Samya Angelim, profissionais liberais e empreendedores naturais da Região do Cariri.
- É o Primeiro Hub híbrido da Região do Cariri por seus espaços físico e digital, que pré acelera startups e desenvolve negócios.
- A proposta de valor é oferecer ambiências para o desenvolvimento do empreendedorismo e inovação.
- O Cuida Coworking é o espaço físico que foi estruturado para propiciar a experimentação da cultura de colaboração, co-criação e networking
- Atuamos como parceiro dos ecossistemas Kariri Valley e Rapadura Valley.
- Somos um dos 5 finalistas da Premiação Ceará Awards, na categoria Coworking.

Acesse: www.espacocuida.com.br



Gomes de Matos
CONSULTORIA

GOMES DE MATOS

- A maior consultoria do Norte e Nordeste, com 45 consultores especialistas;
- Única com Certificação Mundial pelo MCI nos EUA;
- Atua nas área de Operações, Marketing e Vendas, Pessoas, Estratégia e Finanças;
- Vencedora dos Prêmios MPE Brasil e Destaque Empresarial do estado por 5 anos consecutivos;
- Atualmente conta com mais de 70 projetos ativos e simultâneos em mais de 8 estados do Brasil;
- Mais de 1.000 empresas já elevaram o seu patamar de resultados nesses 25 anos de história.

Acesse: www.gomesdematos.com.br

TIME BS INNOVATION HUB



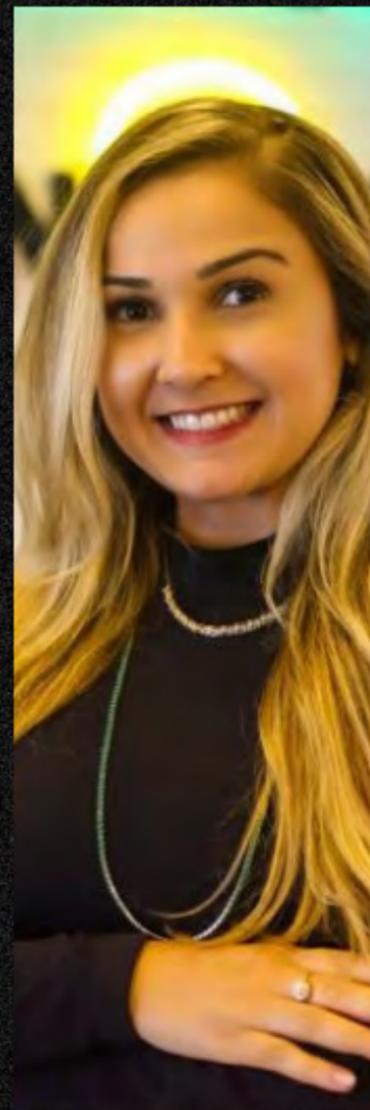
EDUARDO
CFO



MARCUS
CMO



STRAUSS
CLO



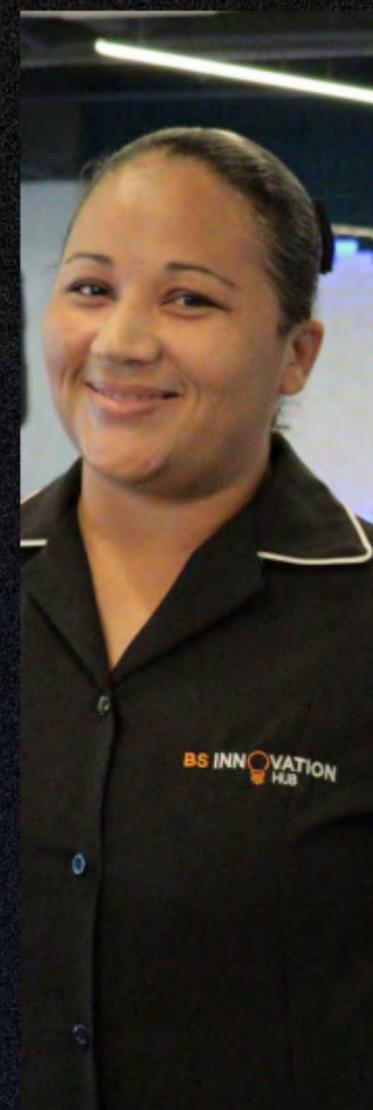
MICHELA
COMMUNITY
MANAGER



DAVI
ANALISTA DE
INOVAÇÃO



DEBORA
ASSISTENTE DE
INOVAÇÃO



JULIANA
APOIO

TIME BS INNOVATION HUB CARIRI



SAMYA
CEO



MÁRCIO
COO



HÁVILA
ASSISTENTE DE
INOVAÇÃO



MARCOS
APOIO



NOSSO ECOSISTEMA



NOSSOS CLIENTES

GRUPO



CIDADE
DE COMUNICAÇÃO



ACADEMIA

UFC

UNIFOR
ENGINANDO E APRENDENDO

INSTITUTO FEDERAL
Ceará

Estácio

MENTORES PARCEIROS

IZI

SUNNE
energias renováveis.

We Do Logos

straleo
Growth & Sales

i.do
business

trilogo

Desenrolado

Fanatee

TotalCross

numo

agenda edu

HubLocal

Suri
by Chatbot Maker

resolvvi

hello.fan

NASAR
DIGITAL LAW

GVANGELS

bossanova

ABSeed
VENTURES

BR Angels
SMART NETWORK

SaaSolic

Anjos
do Brasil

APEX
CAPITAL LTDA

NOSSOS NÚMEROS

2

fusões de
negócios
entre startup
e mantenedor

+100

conexões entre
startups e empresas
(go to market)

+2M

negociados em
investimento para
startups

+500

horas de
mentoria

+150

eventos

SE LIGA NAS NOSSAS STARTUPS

STARTUPS #BATCH 1.0



STARTUPS #BATCH 2.0



STARTUPS #BATCH 3.0



AQUI É LUGAR DE SUCESSO

CONHEÇA NOSSOS CASES

Diário do Nordeste

HOME ÚLTIMA HORA PONTOPODER METRO SEGURANÇA

Edutech cearense Eduvem funde-se com Elore e integra grupo Fortes

Escrito por **Egídio Serpa**, egidio.serpa@svm.com.br 07:59 / 16 de Outubro de 2021. **Atualizado às 08:42 / 16 de Outubro de 2021**

Mais: Startup Tallos, de Maracanaú, ganha destaque porque está em Scale Up (crescimento médio de pelo menos 20% nos últimos 3 anos, segundo a OCDE)



EGÍDIO SERPA

Edutech focada na tecnologia que melhora a aprendizagem, a startup cearense Eduvem passou a integrar o Grupo Fortes Tecnologia com o objetivo de alavancar os resultados em treinamento corporativo.

O Ceará está com tudo em inovação no Brasil.

AMIRIOS
CORDEL

Confira as nossas conquistas segundo Startup Awards Brasil.

A Cordel Ventures está entre as 10 Venture Capital do Brasil pela 2ª vez consecutiva.

PME

Startup que faz PMEs ganharem o Google recebe aporte e vai faturar R\$ 4 mi

A HubLocal recebeu R\$ 2,3 milhões em nova rodada de captação; proposta é fazer com que PMEs sejam encontradas na internet

Por **Maria Clara Dias**

Publicado em: 20/10/2021 às 14h00

Alterado em: 22/10/2021 às 11h49

Tempo de leitura: 3 min



Fortaleza apresenta no BS Innovation o 1918 Labs, Hub de Inovação do clube

Para Marcelo Paz, o Hub do Fortaleza deverá ser um case nacional e internacional, se igualando aos grandes clubes que já se inseriram nesse modelo de profissionalismo

[Início](#) » [Colunistas](#) » [Eliomar de Lima](#)

Publicado 16:06 | 08 de Oct de 2021 Tipo **Notícia**

O Fortaleza Esporte Clube apresentou nesta sexta-feira (8), no BS Innovation Hub, no BS DESIGN, em evento fechado para patrocinadores e convidados, o 1918 Labs, novo HUB de inovação do clube. A ideia do Hub, que ficará instalado em uma sala no 3º andar da sede do clube, é desenvolver projetos e serviços que tenham relação

AQUI É LUGAR DE SUCESSO

CONHEÇA NOSSOS CASES



BS-DESIGN

8 DE OUTUBRO DE 2021

Fortaleza apresenta no BS Innovation o 1918 Labs, hub de inovação do clube

O Fortaleza Esporte Clube apresentou no BS Innovation Hub, no BS DESIGN, em evento fechado para

HubLocal aumenta presença digital das empresas e prevê faturar R\$ 49 milhões em 2023

Em 2022 a empresa conquistou um aporte de R\$ 2,3 milhões em rodada liderada por Yves Nogueira

Por Raquel Barreto — 21/10/2022 — Updated: 21/10/2022 — Leia em 4 minutos

Facebook Twitter WhatsApp LinkedIn



de inovação e desenvolver facilidades p nos que o hu andes clubes

Grupo Fortes e startup Amar.elo Saúde Mental firmam sociedade

Grupo Fortes e startup cearense Amar.elo Saúde Mental firmam sociedade.

11:37 | Mai. 04, 2022 | Autor Hamilton Nogueira | Tipo Notícia



Fortes e Amar.elo (foto: Divulgação)

Edutech cearense Eduvem funde-se com Elore e integra grupo Fortes

Escrito por Egidio Serpa, egidio.serpa@svm.com.br 07:59 / 16 de Outubro de 2021. Atualizado às 08:42 / 16 de Outubro de 2021

Mais: Startup Tallos, de Maracanaú, ganha destaque porque está em Scale Up (crescimento médio de pelo menos 20% nos últimos 3 anos, segundo a OCDE)

Edutech focada na tecnologia que melhora a aprendizagem, a startup cearense Eduvem passou a integrar



Edutech focada na tecnologia que melhora a aprendizagem, a startup cearense Eduvem, acelerada pelo nosso hub, passou a integrar o Grupo Fortes Tecnologia com o objetivo de alavancar os resultados em treinamento corporativo. A incorporação aconteceu através da fusão da Eduvem com a empresa Elore, também focada em treinamento, que também faz parte do Grupo Fortes, um dos mantenedores do BS Innovation Hub.

Avallada em R\$ 3,8 milhões, com a nova fusão a Eduvem aumentou seu valor em 150% no mercado!

**LEVE A SUA
STARTUP PARA
UM NOVO NÍVEL!**

BATCH 1.0

BS INNOVATION
HUB CARIRI





**E COMO FUNCIONA
A ACELERAÇÃO?**

TRILHA DE ACELERAÇÃO

1. ABERTURA DAS INSCRIÇÕES



2. SELEÇÃO DE STARTUPS

3. ONBOARDING



4. METODOLOGIA DE ACELERAÇÃO:

MENTORIAS INDIVIDUAIS, DE ACORDO COM A JORNADA DE CADA STARTUP;

WORKSHOPS COLETIVOS COM CONTEÚDO DE INTERESSE DAS STARTUPS;

CONEXÕES DE VALOR COM O MERCADO E ECOSSISTEMA;

EVENTOS INTERNOS COM EMPREENDEDORES E CONTEÚDO RELEVANTE;

UMA COMUNIDADE FORTE QUE SE AJUDA MUTUAMENTE;

BENEFÍCIOS (SÉRIE DE DESCONTOS QUE REDUZEM OS CUSTOS COM FERRAMENTAS E SERVIÇOS DAS STARTUPS ACELERADAS);

SUORTE JURÍDICO E DE GESTÃO NA NOSSA REDE DE PARCEIROS;

5. APROXIMAÇÃO E DEMODAY DAS STARTUPS COM FUNDOS DE INVESTIMENTO.



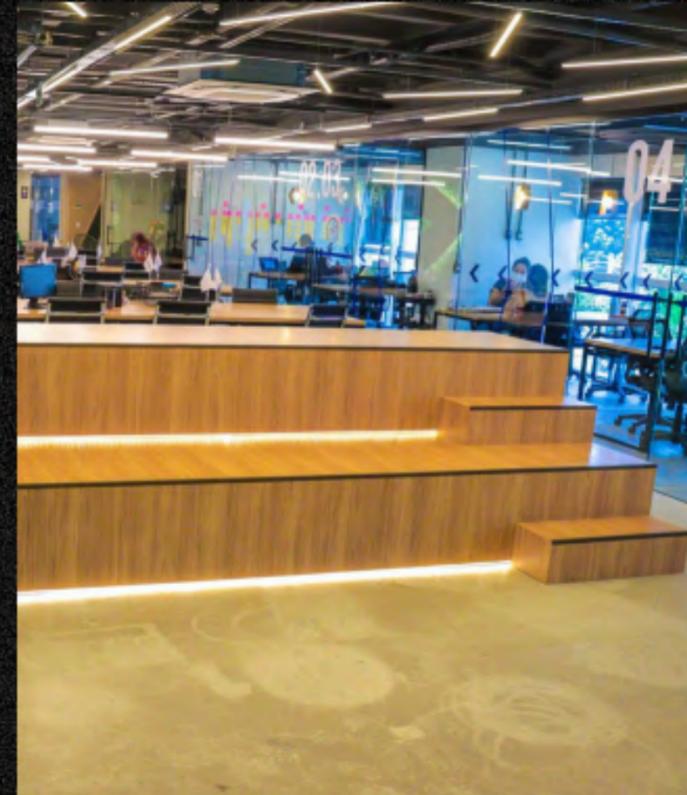
6. APÓS OS 6 MESES DE ACELERAÇÃO INTERNA, A STARTUP PERMANECE SENDO ACOMPANHADA PELO HUB (MENTORIAS, CONEXÕES, INVESTIMENTO, ENTRE OUTROS).

EXTRA

- SALA PARA ATÉ 3 CADEIRAS DURANTE ;
- ESTÚDIO DE GRAVAÇÃO DE PODCAST;
- SALA DE REUNIÃO;
- MUITO CAFÉ E UM COMUNIDADE LINDA, LINDA



NOSSO HUB EM FORTALEZA





 Avenida Desembargador Moreira, 1300
BS DESIGN Corporate Towers - Aldeota, Fortaleza - CE

 Avenida Ailton Gomes, 4900 - Lagoa Seca,
Juazeiro do Norte -CE

 85 99195-8971  @bsinnovationhub
 BS-Innovation-HUB  BSINNOVATION HUB



MÁRCIO SOUSA

Cirurgião dentista de formação e empresário no segmento de varejo de produtos odontológicos. Dedicar foco e energia as estas duas atividades. Como profissional da área da saúde tem buscando sempre ter uma entrega de excelência no consultório através da reabilitação oral e como empresário encontrou na inovação e no empreendedorismo o direcionamento para desenvolver competências e habilidades necessárias para alavancar seus negócios tanto no segmento como em áreas afins, onde atua como mentor de gestão da inovação

Contato

-  (88) 9 9614 0171
-  marciormsousa@gmail.com
-  www.espacocuida.com.br
-  @marcioodontoestetica

Hard Skills

- Vendas 
- Gestão 
- Negociação 

Soft Skills

- Proatividade
- Colaboração
- Pensamento criativo
- Planejamento comercial
- Atendimento ao Cliente

Experiências

EMPREENDEDOR

| COO

- Cuida Coworking
- Cuida Digital

PROFISSIONAL LIBERAL

| Cirurgião Dentista & Empresário

- Clínica Particular
- Projeto com Unidades Móveis Odontológicas
- Empresa de varejo de Produtos odontológicos

EVENTOS DE INOVAÇÃO

- WEB SUMMIT / LISBOA - 2019
- CEARÁ GERA NEGÓCIOS - 2022
- INOVA SUMMIT / SEBRAE-CE - 2022
- FEIRA DO CONHECIMENTO - 2022
- CASE / ABS STARTUPS - 2022

Formação acadêmica

| Curso especialização
ENERGIA CIRCULA E SUSTENTABILIDADE
Universidade PUC-RS | Em andamento

| Curso pós-graduação
GESTÃO EM SAÚDE PÚBLICA
Universidade UNIFOR | 2014

| Curso de Graduação
ODONTOLOGIA
Universidade Estadual da PB | 1997

Contato

davi.pires378@gmail.com

www.linkedin.com/in/davi-pp
(LinkedIn)

Principais competências

Gestão de inovação

Inovação aberta

Inglês

Certifications

Planejamento e Gestão de Projetos

Curso de Ferramentas de Gestão
Básicas

Fundamentos de Economia e
Finanças

EFSET English Certificate 74/100
(C2 Proficient)

Liderança Antifrágil

Davi Pires

Inovação Aberta | Inovação Corporativa | Gestão da Inovação
Fortaleza, Ceará, Brasil

Resumo

Profissional multifacetado com experiência em liderança de jornadas de inovação para clientes, corporate venture, open innovation, novos negócios e operações/administrativo.

Especialista em conectar clientes a startups, gerir artefatos de gestão e organizar projetos para incrementar as entregas e conceber novos produtos e metodologias.

Experiência em conduzir jornadas de inovação para empresas mantenedoras do hub, realizar hunting de startups e facilitar cerimônias e eventos de inovação aberta.

Com habilidades em conexões estratégicas e gestão eficiente, buscando impulsionar a transformação empresarial por meio da inovação.

Comprometido em enfrentar desafios emocionantes e criar um futuro promissor em um ambiente dinâmico.

Versatile professional with experience in leading innovation journeys for clients, corporate venture, open innovation, new business development, and operations/administration.

Specialist in connecting clients with startups, managing management artifacts, and organizing projects to enhance deliverables and conceive new products and methodologies.

Experienced in conducting innovation journeys for hub-affiliated companies, performing startup hunting, and facilitating open innovation ceremonies and events.

With skills in strategic connections and efficient management, I strive to drive business transformation through innovation.

Committed to tackling exciting challenges and creating a promising future in a dynamic environment.

Experiência

BS Innovation HUB

Analista de Projetos de Inovação

julho de 2022 - Present (1 ano)

Fortaleza, Ceará, Brazil

Liderança em Jornadas de Inovação para clientes, conectando-os com outros atores do ecossistema, gerenciando artefatos de gestão e gerenciando projetos para aumentar as entregas e conectá-los com startups, em busca de novas oportunidades de negócios e projetando novos produtos e metodologias.

Corporate Venture e Open Innovation:

- Condução da jornada de inovação para empresas mantenedoras do hub.
- Caça de startups para conectar com os clientes.
- Geração de artefatos de gestão para o acompanhamento da inovação.
- Construção e desenvolvimento de metodologias de inovação aberta e corporativa.
- Facilitação de cerimônias e eventos de inovação aberta.

Novos Negócios:

- Busca por novas parcerias corporativas para o hub.
- Construção de novos produtos e negociação de novas parcerias.
- Oferta de produtos do portfólio para outras empresas e parceiros.

Innovation Journey Leadership for customers, connecting them with ecosystem actors, managing management artifacts, and organizing projects to enhance deliveries and foster connections with startups, seeking new business opportunities, and designing new products and methodologies.

Corporate Venture and Open Innovation:

- Conducting innovation journeys for hub-affiliated companies.
- Hunting for startups to connect with customers.
- Generating management artifacts for innovation tracking.
- Building and developing open and corporate innovation methodologies.
- Facilitating open innovation ceremonies and events.

New Business:

- Prospecting new corporate partnerships for the hubs.
- Designing new products and negotiating new partnerships.
- Offering portfolio products to other companies and partners.

Trampolim Tech

Product Manager

setembro de 2021 - julho de 2022 (11 meses)

Fortaleza, Ceará, Brasil

Responsável pelo processo contínuo de Descoberta e Entrega, buscando soluções para produtos digitais no portfólio da empresa.

- Priorização do backlog
- Descoberta de soluções digitais
- Busca pelo Ajuste de Produto ao Mercado
- Monitoramento de dados e ciclo de vida do produto digital
- Entrevistas de validação

Responsible for the continuous Discovery and Delivery process, seeking solutions for digital products in the company's portfolio.

- Backlog prioritization
- Discovery of digital solutions
- Search for Product Market Fit
- Monitoring of data and digital product life cycle
- Validation interviews

Universidade de Fortaleza - UNIFOR

1 ano 5 meses

Analista de Programas de Inovação

setembro de 2021 - julho de 2022 (11 meses)

Fortaleza, Ceará, Brasil

Bolsista no EDETEC Hub, responsável pelo acompanhamento de start-ups, desenvolvimento dos programas de aceleração, pré-aceleração, incubação e suas metodologias.

- Pesquisa, adequação e ideação de metodologias e ferramentas a serem usadas nos programas de auxílio a start-ups.
- Criação e formação de fases e processos dos programas de pré-aceleração, aceleração e de hackathons.
- Acompanhamento e mentoria das start-ups durante os programas, auxiliando na resolução de problemas.
- Desenvolvimento de métodos de inovação para start-ups participantes dos programas do Hub.

Bolsista de Iniciação Científica

março de 2021 - setembro de 2021 (7 meses)

Fortaleza, Ceará, Brasil

Pesquisa voltada para a ligação da área cognitiva com as decisões gerenciais tomadas por executivos e gestores. Trabalho com a aplicação de testes para entender como funciona as tomadas de decisão

EJ7 Consultoria

Diretor de Projetos

fevereiro de 2021 - janeiro de 2022 (1 ano)

Fortaleza, Ceará, Brasil

Diretor de projetos na EJ7 Consultoria

Grupo 3corações

Estagiário de Controladoria

julho de 2021 - setembro de 2021 (3 meses)

Eusébio, Ceará, Brasil

Formação acadêmica

Universidade de Fortaleza - UNIFOR

Bacharelado em Administração, Economia e Gestão

Empresarial · (2020 - 2024)

Contact

Av. Santos Dumont 2828
+5585986870830 (Mobile)
eduardohamdan@gomesdematos.com.br

www.linkedin.com/in/eduardohamdan (LinkedIn)

Top Skills

Business Strategy
Strategic Planning
Advertising

Languages

English (Full Professional)
Portuguese (Native or Bilingual)

Eduardo Hamdan

CMO @gomesdematosconsultoria | COO - Chief Operations Officer
@bsinnovationhub | Startup Investor @anjosdobrasil
Fortaleza, Ceará, Brazil

Summary

Ajudamos empresas a resolverem problemas de gestão empresarial
Elevando seu Patamar de Resultados:

www.gomesdematos.com.br

Experience

BS Innovation HUB
COO - Chief Operating Officer
June 2021 - Present (2 years 1 month)
Fortaleza, Ceará, Brasil

Gomes de Matos Consultores Associados
CMO - Chief Marketing Officer
June 2014 - Present (9 years 1 month)
Fortaleza Area, Brazil

Accion
Business Consultant
October 2013 - April 2014 (7 months)

Hult International Business School
Full-time MBA Student
September 2012 - August 2013 (1 year)
Boston

Gomes de Matos Consultores Associados
8 years 8 months

Consultant and Development Manager
January 2007 - August 2012 (5 years 8 months)

Successfully managed and oversaw more than 30 consulting projects, improving efficiency and productivity. Developed and implemented marketing strategy to recruit students for the consultant course including the creation of

flyers, brochures, posters, and radio advertisements. Analyzed current service offering and developed new solution-based services to grow the company. Increased customer satisfaction by ombudsman evaluation by an average of 15%/year through the implementation of a new department that improved the communication channels between clients and the company.

Consultant

January 2004 - December 2006 (3 years)

Collaborated with senior consultants, prepared meeting presentations and reports, and led both internal and external client meetings for over than 20 companies. Visited client companies and conducted company wide employee evaluations, analyzed employee 360-degree reviews and provided recommendations for improving performance. Developed documents for senior consultants including strategic planning, ROI, and financial reports.

SNC - Sports Nutrition Center

General Manager and Founder

February 2010 - January 2012 (2 years)

Launched the first SNC store in the state, planning and implementing all operations and achieving profitability in the first year. Developed and managed marketing campaign for customers including member cards, strategic discounting, promotions, and visual marketing materials. Recruited, hired and trained two employees, handling schedule and aligning pay with performance.

Education

Hult International Business School

Master's degree, Business Administration and Management,
General · (2012 - 2013)

UNIFOR

Bachelor of Business Administration (B.B.A.), Business Administration and
Management, General · (2004 - 2007)

Contato

www.linkedin.com/in/marcusvcsaraiva (LinkedIn)
www.ipanemacomunicacao.com.br
(Company)

Principais competências

Digital Marketing
Social Media Marketing
Marketing

Languages

Francês (Elementary)
Alemão (Elementary)
Inglês (Full Professional)
Português (Native or Bilingual)

Marcus Vinicius Saraiva

Innovation, Investment, Advertising, M&A, Marketing, Sales
Fortaleza, Ceará, Brasil

Resumo

Empreendedor e apaixonado por inovação, marketing e vendas. Meu propósito é conectar empresas e pessoas, com foco em gerar resultado.

Empreendedor desde os 19 anos e Sócio fundador das empresas: Ipanema Comunicação, Cordel Ventures, BS Innovation Hub e da Loop Brazil.

Já possui investimento em mais de 40 startups.

Coordenador Geral da AJE Fortaleza em 2013, realizando a primeira missão empresarial da entidade para o Vale do Silício.

Atualmente está como Vice-Presidente de Inovação da ADVB/CE e investidor líder da Anjos do Brasil no Ce.

Experiência

Ipanema Comunicação

Company Owner

janeiro de 2012 - Present (11 anos 6 meses)

Fortaleza e Região, Brasil

Gestão da agência com foco em:

Propaganda

Consultoria

Assessoria de Imprensa

MKT Esportivo

Live Marketing

Marketing Digital

Associação Cearense de Inovação - ACI

Presidente

janeiro de 2023 - Present (6 meses)

Fortaleza, Ceará, Brasil

ADVB CE

Vice-presidente de inovação
dezembro de 2022 - Present (7 meses)

Cordel Ventures

Co-Founder
abril de 2019 - Present (4 anos 3 meses)
Fortaleza, Ceará

Gerar conexões com startups, empresas e investidores

BS Innovation HUB

Chief Marketing Officer
fevereiro de 2021 - Present (2 anos 5 meses)
Fortaleza, Ceará, Brasil

Grupo de Atendimento e Negócios

Participante
março de 2019 - Present (4 anos 4 meses)
São Paulo

CDL Jovem Fortaleza

Diretor de inovação
janeiro de 2021 - dezembro de 2022 (2 anos)
Fortaleza, Ceará, Brasil

ACADi

Conselho de Ética
maio de 2017 - dezembro de 2021 (4 anos 8 meses)
Fortaleza, Ceará

Sindieventos

Membro do Conselho Fiscal
fevereiro de 2018 - março de 2021 (3 anos 2 meses)
Fortaleza e Região, Brasil

For All Digital

Cofundador
novembro de 2019 - maio de 2020 (7 meses)

FIEC - Federação das Industrias do Estado do Ceará

Coordenador dos Comitês Setoriais - Eletro-metalmeccânico e Químico

abril de 2014 - outubro de 2014 (7 meses)

Coordenador dos Comitês para integração da Indústria, com o Governo e Academia para gerar inovação e competitividade.

AJE - Associação dos Jovens Empresários (Fortaleza)

Coordenador Geral

fevereiro de 2013 - fevereiro de 2014 (1 ano 1 mês)

Período de 2010 a 2013, tive oportunidade de ocupar alguns cargos e realizar viagens de aprendizagem profissional no Brasil, Estados Unidos e Europa, com destaque para o Vale do Silício e Eslovênia.

VIP Comunicação

Diretor

setembro de 2004 - dezembro de 2011 (7 anos 4 meses)

Diretor da agência.

Jornal O Estado

Colunista e responsável pela página O estado de idéias

outubro de 2010 - outubro de 2011 (1 ano 1 mês)

Colunista e responsável pela página O estado de idéias veiculado às segundas-feiras, de outubro 2010 a outubro 2011, no jornal O Estado, com abordagem sobre o mercado publicitário, local e nacional.

MSC Comunicação

Diretor de Atendimento

janeiro de 1999 - outubro de 2004 (5 anos 10 meses)

Formação acadêmica

Estácio

Administracao em marketing, Marketing · (2003 - 2007)

Contato

www.linkedin.com/in/ravenacordeiro (LinkedIn)

Principais competências

Marketing digital
Microsoft Word
Microsoft Excel

Languages

Inglês (Limited Working)

Ravena Cordeiro

Marketing Analyst | Inbound Marketing | Copywriter | SEO | Growth Marketing

Fortaleza, Ceará, Brasil

Resumo

Oi! Eu sou a Ravena.

Sou nordestina, moro em Fortaleza-CE e trabalho desenvolvendo estratégias de comunicação. Tenho experiência com redação publicitária, criação e gerenciamento de conteúdo para redes sociais, campanhas pagas, ferramentas de CRM, SEO, landing pages e web.

Uso sempre a criatividade a meu favor, amo escrever e sou apaixonada por criar novas conexões, sou muito comunicativa e adoro boas conversas. Além disso, estou sempre atenta as novidades que o mercado tem a me apresentar, seja estudando as tendências nas áreas de inovação ou atualizando meus conhecimentos em marketing.

Me sinto muito confortável aprendendo coisas novas e uma das premissas que mais está alinhada com a minha essência é a noção de que tudo é possível se você está disposto a se dedicar. Afinal, não há nada que não se aprenda!

Experiência

Exfar

Marketing Analyst

novembro de 2022 - março de 2023 (5 meses)

Fortaleza, Ceará, Brasil

- Desenvolvimento de estratégias de comunicação institucional.
- Alinhamento entre áreas (vendas internas, trade e representantes) para entender profundamente os desafios e necessidades da marca, desenvolvendo planos de comunicação e ativação adequados aos objetivos do negócio;
- Responsável por desenvolver estratégias de Inbound e Outbound.
- Planejar e monitorar os planos de mídia.

- Elaborar e conduzir as estratégias de comunicação das redes sociais e assessoria de imprensa
- Controlar budget, pagamentos, contratos para eventos;
- Planejar e acompanhar a elaboração de vídeos para mídias sociais;
- Direcionamento e briefing de artes para designers;
- Implementação e acompanhamento da ferramenta de CRM;
- Criação de comunicação para jornada do cliente, definição de gatilhos e estratégias;
- Estratégia, criação e gerenciamento de conteúdo para as redes sociais;
- Criação de conteúdo para campanhas de anúncios e landing page;
- Mapeamento de portais para ajuste de conteúdo e layout;
- Criação e desenvolvimento de campanhas com técnicas de SEO.

Cartão Vai Bem

2 anos

Assistente de marketing

dezembro de 2021 - novembro de 2022 (1 ano)

Fortaleza, Ceará, Brasil

- Criação de comunicação para jornada do cliente, definição de gatilhos e estratégias;
- Estratégia, criação e gerenciamento de conteúdo para as redes sociais;
- Desenvolvimento de escrita para telas de aplicativo, com base em pesquisas para melhorar a experiências do usuário, usando técnicas de Ux Writing;
- Criação de conteúdo para campanhas de anúncios e captação de Lead;
- Mapeamento de portais para ajuste de conteúdo e layout ;
- Análise e alinhamento de tratativas de cliente, Manual, FAQ e linguagem da marca;
- Produção e revisão de fluxos do app e web.
- Criação e desenvolvimento de campanhas com técnicas de SEO.

Copywriter

dezembro de 2020 - novembro de 2021 (1 ano)

Fortaleza, Ceará, Brasil

- Criação de conteúdo para redes sociais;
- Desenvolvimento de projetos estratégicos com a equipe de marketing;
- Copywriting para campanhas de captação de Leads;

- Estudo de campo, conteúdo e atualidades;
- Análise de experiência do usuário para Landing Page e site.

Elephant

Front lead

junho de 2020 - dezembro de 2020 (7 meses)

Grupo Abril

Estagiária de marketing

janeiro de 2020 - junho de 2020 (6 meses)

Trabalhei na MídiaSolution que é uma representante da Editora Abril nos estados do Ceará, Piauí e Maranhão. Na empresa atuei diretamente com as propostas de inserções publicitárias em revistas e plataformas digitais como Veja, Exame e outras. Geralmente negociando com o marketing de grandes empresas de variados mercados.

Looplay Live Streaming

Assistente de Produção/Social Media

outubro de 2019 - janeiro de 2020 (4 meses)

Fortaleza e Região, Brasil

Responsável por assessorar a equipe da produtora de conteúdo e transmissão ao vivo na internet. Além de manter contato direto com os clientes e contribuir com a criação de conteúdo para as redes sociais da empresa.

Winds For Future

Produção/Comercial

agosto de 2019 - outubro de 2019 (3 meses)

Fortaleza e Região, Brasil

Responsável por apoiar a equipe de produção e assessoria de comunicação do W4F*. Além de atuar na área comercial com foco em ingressos individuais e pacotes corporativos.

*O Winds for Future (W4F) é um festival de inovação, tecnologia e sustentabilidade.

Formação acadêmica

UniFanor Wyden

Bacharelado, Publicidade · (2019 - 2023)

Universidade Federal do Ceará

Bacharelado, Cinema e Audiovisual · (2014 - 2022)

Contato

samiabiotec@gmail.com

www.linkedin.com/in/samia-alves
(LinkedIn)

Principais competências

Microbiologia

Planejamento

Mídias sociais

Languages

Inglês (Limited Working)

Português (Native or Bilingual)

Certifications

Ciclo de Formação em
Empreendedorismo Inovador

Inbound Marketing

Marketing de Conteúdo

Introdução à Inovação Aberta

Startup Weekend Fortaleza

Honors-Awards

Melhor Pitch no NÚCLEO'22

Publications

Isolamento de genes envolvidos na interação Cowpea Severe Mosaic Virus (CPSMV) e feijão-caupi (Vigna Unguiculata [L.] Walp)

Análise da expressão de genes envolvidos na interação Cowpea Severe Mosaic Virus (CPSMV) e feijão-caupi (Vigna Unguiculata [L.] Walp)

Bionline: agência de marketing para bionegócios

Sâmia Alves

Biotechnologista | Assistente de Inovação
Fortaleza, Ceará, Brasil

Resumo

Olá! Sou uma cearense apaixonada por tecnologia, ciência e inovação.

Técnica em Informática e Graduada em Biologia pela Universidade Federal do Ceará, por 2 anos desenvolvi pesquisa científica na universidade. Mudei a rota e me redescobri atuando com Marketing e Empreendedorismo.

Hoje, sou Assistente de Inovação no BS Innovation Hub onde auxilio as ações do programa de aceleração de startups.

Se identificou com o meu perfil? Vamos trocar uma ideia!

E-mail: samiabiotec@gmail.com | samia@bsinnovationhub.com.br

Experiência

BS Innovation HUB

Assistente de Inovação

janeiro de 2023 - Present (6 meses)

Fortaleza, Ceará, Brasil

Universidade Federal do Ceará

Bolsista de Empreendedorismo e Inovação

abril de 2022 - dezembro de 2022 (9 meses)

Fortaleza, Ceará, Brasil

Atuei como Bolsista de Empreendedorismo e Inovação no Empreende UFC, um programa de pré-aceleração vinculado a Universidade Federal do Ceará que, dentre outros objetivos, busca capacitar e apoiar universitários a transformarem suas ideias em novos negócios.

Na 1º fase do programa participei do Ciclo de Formação em Empreendedorismo Inovador que, além de mentorias com especialistas e simulações de pitch, integrava workshops focados em:

- I) Empreendedorismo Inovador e Competências Empreendedoras;
- II) Modelos, Ferramentas e Metodologias de Criatividade e Estruturação de Negócios;
- III) Modelagem de Negócios e Pitch.

Na 2º fase participei de uma turma exclusiva do programa de aceleração StartupCE. Como resultado:

- Desenvolvi um projeto de negócio na área de Marketing, da ideação a estruturação;
- Acumulei mais de 100 horas de capacitação teórico-prática no desenvolvimento de negócios e 1 prêmio;
- Estabeleci conexões com importantes atores do ecossistema cearense, incluindo: hubs, startups, empresas, empreendedores, especialistas e mentores.

TaqMol Diagnósticos

Assistente de marketing e comunicação

novembro de 2021 - dezembro de 2022 (1 ano 2 meses)

Fortaleza, Ceará, Brasil

A TaqMol Diagnósticos é uma startup de biotecnologia especializada no desenvolvimento e prestação de serviços de diagnóstico molecular para a área veterinária.

Atuei como Estagiária de Marketing e Comunicação da empresa. Durante essa jornada:

- Gerenciei e produzi conteúdos para as suas redes sociais (Instagram e LinkedIn);
- Atualizei as personas da empresa;
- Desenhei e reestruturei as jornadas de comunicação com os clientes;
- Forneci suporte à participação da empresa em eventos.

Núcleo de Inovação, Desenvolvimento e Empreendedorismo em Biotecnologia (NIDE Biotec)

Cofundadora e Líder

novembro de 2021 - agosto de 2022 (10 meses)

Fortaleza, Ceará, Brasil

O NIDE Biotec é um projeto de extensão vinculado ao Bacharelado em Biotecnologia da UFC, que tem como objetivo principal estimular o

empreendedorismo universitário através do desenvolvimento de projetos de pesquisa em parceria com empresas e startups cearenses.

Além de Cofundadora e Líder do projeto, atuei como membro da Comissão de Mídias Sociais, setor responsável por administrar as redes sociais do projeto e produzir conteúdo para divulgação científica.

Conheça um pouco do NIDE Biotec em: <https://www.instagram.com/nidebiotec/>

Universidade Federal do Ceará
Bolsista de Iniciação Científica
agosto de 2019 - julho de 2021 (2 anos)
Fortaleza, Ceará, Brasil

Atuei como Bolsista de Iniciação Científica PIBIC-UFC no Laboratório de Proteínas Vegetais de Defesa, onde desenvolvi 2 projetos de pesquisa com ênfase no isolamento de genes e na caracterização in silico de proteínas envolvidas na interação entre o feijão-caupi e o vírus do mosaico severo, sob orientação do Prof. Dr. Murilo Siqueira Alves.

Também colaborei em outros 2 projetos do grupo com planejamento, execução de atividades e análise de dados.

Formação acadêmica

Universidade Federal do Ceará
Bacharelado, Biotecnologia · (2018 - 2022)

E.E.E.P. Edson Queiroz
Ensino Médio Profissionalizante (Pós-médio), Técnico em
Informática · (2015 - 2017)

SAMYA RÉGIA ANGELIM BORGES

☎ 85 99185 0352

✉ ANGELIMBORGES@GMAIL.COM

🌐 LINKEDIN.COM/IN/SAMYAANGELIM



MINI BIO

Gerente de Projetos: O foco está no desenvolvimento de pessoas e de negócios. Nos últimos 15 anos desenvolveu atividades relacionadas a implantação de projetos de certificação ISO - SGI (9001, 14001, 45001); auditoria de manutenção de SGI; formação e gestão de times tendo como referência análise de perfil comportamental e acompanhamento líder coach (estruturação de feedback); desenvolvimento de novos modelos de negócio usando metodologias ágeis, criatividade e inovação.

Consultora Organizacional: Atua coordenando e facilitando planejamento estratégico, mapeamento de processos e aplicação de ferramentas da qualidade tanto em instituições governamentais como em empresas privadas. **Mentora:** Desde 2020 vem atuando nas áreas de soft skills, liderança e habilidade de gestão e negociação, apoiando os processos de jornadas de formação empreendedora e de startups no Cuida Digital, Espaço Cuida Hub e Bs Innovation Hub.

Empreendedora de negócios: co-founder e CEO do Cuida coworking e do Cuida Digital. Atua como facilitadora em projetos relacionados a inovação e impacto através de oficinas criativas de modelagem de negócios. Presença colaborativa no ecossistema de inovação do Ceará ocupando posições como vice presidente da Rede Coworking Ceará, Diretora financeira da ACI - Associação Cearense de Inovação e Líder de Comunidade do Hub InovAtiva.

Formação: Odontologia com duas especialidades na área (endodontia e periodontia). Coordenou o projeto social (UTOM - Unidades móveis odontológicas - Atendimento a 8.000 crianças de 5 a 12 anos) em parceria como Governo do Estado do Ceará/ FECOP. Iniciava-seuma transição de carreira que começou pelo MBA em Gerenciamento de Projetos pela FGV.

RESUMO DE CARREIRA

2000 - 2018 | CLÍNICA PARTICULAR

Cirurgiã dentista

2010 - 201 | RS2 CONSULTORIA

Gerente de Projetos | Sistemas de gestão | Auditoria de processos

2014 - 2020 | MS DENTAL

Sócia Diretora

2017 - 2019 | SEJA ALTA PERFORMANCE

Gerente de Projetos | Desenvolvimento de metodologias | Engajamento de equipes

2019 - 2020 |SERH & PERFORMES

Gerente de Projetos | Inovação | Desenvolvimento de times ágeis

2019 | ESPAÇO CUIDA & CUIDA DIGITAL

Sócia fundadora & CEO

2022 | REDE COWORKING

Vice Presidente

2022 | ASSOCIAÇÃO CEARENSE DE INOVAÇÃO

Diretora Financeira

2022 | BS INNOVATION HUB CARIRI

Sócia & Mentora

2023 | INOVATIVA

Líder InoVativa

FORMAÇÃO

FOP | UPE - FACULDADE DE ODONTOLOGIA DE PE

UFC | CURSO DE ESPECIALIZAÇÃO EM ENDODONTIA

UECE| CURSO DE ESPECIALIZAÇÃO EM PERIODONTIA

FGV | MBA EM GERENCIAMENTO DE PROJETOS

BV | CURSO DE AUDITOR LÍDER ISO 9001

BV | CURSO DE AUDITOR LÍDER ISO 14001

IQG | AVALIADOR DE SISTEMAS DE SAÚDE

RS2 | COORDENADOR DA QUALIDADE E MEIO AMBIENTE

FWK| PROJECT THINKING

MT| PNL & ANÁLISE DE PERFIL DISC

FCU|SOAR - ANÁLISE DE PERFIL COMPORTAMENTAL

Contato

straussnasar.adv@gmail.com

www.linkedin.com/in/strauss-nasar-07852985 (LinkedIn)

Principais competências

International Business Law

Tax Law

Corporate Law

Languages

Espanhol (Full Professional)

Português (Native or Bilingual)

Inglês (Full Professional)

Publications

Cidadania Fiscal: o dever fundamental e a capacidade contributiva.

Strauss Nasar

Advogado | Especialista em Startups | Advisor em M&A e Inovação | Investidor-anjo | Mestre em Propriedade Intelectual e Transferência de Tecnologia para a Inovação

Fortaleza, Ceará, Brasil

Resumo

Advogado, Especialista em Direito Tributário, Especialista em Direito Digital, MBA em Gestão e Business Law, Mestre em Propriedade Intelectual e Transferência de Tecnologia para a Inovação e Professor Universitário.

Experiência

BS Innovation HUB

Chief Legal Officer

fevereiro de 2021 - Present (2 anos 5 meses)

Fortaleza, Ceará, Brasil

Forum Jovem Empresario do Estado do Ceará

Presidente

dezembro de 2020 - Present (2 anos 7 meses)

Cordel Ventures

Startup Hunter

março de 2019 - Present (4 anos 4 meses)

Fortaleza e Região, Brasil

Nasar Advogados

Founder

setembro de 2012 - Present (10 anos 10 meses)

CDL Jovem

Diretor de Inovação

janeiro de 2015 - janeiro de 2021 (6 anos 1 mês)

Fortaleza, Ceará, Brasil

Universidade Paulista

Professor

agosto de 2013 - agosto de 2016 (3 anos 1 mês)

OAB/CE

Comissão de Controle Social dos Gastos Públicos
março de 2015 - dezembro de 2015 (10 meses)

Governo do Estado do Ceará

Advogado

agosto de 2012 - agosto de 2013 (1 ano 1 mês)

Assembléia Legislativa do Ceará

Chefe de Gabinete

janeiro de 2011 - julho de 2012 (1 ano 7 meses)

Formação acadêmica

Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia do Ceará

Mestrado em Administração de Empresas, Propriedade Intelectual e
Transferência de Tecnologia para a Inovação · (janeiro de 2018 - novembro de
2021)

Universidad del Museo Social Argentino

Doutorado em Ciências Jurídicas e Sociais, Direito Tributário · (2012 - 2016)

UNIFOR

MBA em Gestão e Business Law · (2014 - 2015)

Universidade de Fortaleza

Especialista em Direito e Processo Tributários · (2011 - 2012)

Universidade de Fortaleza

Bacharel em Direito · (2005 - 2009)

Contato

Rua Mendes Guimarães, bairro
Presidente Kennedy - 125, Fortaleza
- Ce
(88) 9 9485-6872 (Mobile)
yvesgurgel@gmail.com

www.linkedin.com/in/yves-gurgel
(LinkedIn)

Principais competências

Gestão de comunidade
Planejamento de projetos
Startup enxuta

Certifications

Avaliação econômica de projetos
sociais
Driving Culture Certificate
Consultor e Instrutor pelo SEBRAE e
STDE;
Curso Geral de Propriedade
Intelectual à distância

Honors-Awards

Melhor Trabalho de Economia nos
Encontros Universitários
Mentor cearense do ano 2022

Yves Gurgel

Head de Aceleração | Community Manager at BS Innovation Hub
Fortaleza, Ceará, Brasil

Resumo

Com mais de 10 anos de atuação na área de empreendedorismo e inovação. Atualmente, head de aceleração | Community Manager do BS Innovation Hub, representante do Rapadura Valley e do Rede de Community Manager do Ceará, líder InovAtiva Ceará e conselheiro da Associação Cearense de Inovação - ACI. Eleito Mentor Cearense do ano 2022 pelo Ceará Awards.

Trabalhou como gerente de inovação do ICC Biolabs, Innovation and Community Manager no laboratório de inovação ALPHi Lab do grupo econômico Meireles&Freitas e Alldesk, assistente administrativo na área de Inovação e Empreendedorismo na prefeitura de Sobral, na Secretaria do Trabalho e Desenvolvimento Econômico - STDE; Professor titular do curso de Graduação em Administração na empresa UNIP, Professor da pós-graduação de Gerenciamento de projetos na empresa Instituto Executivo, Professor convidado da disciplina de Inovação em saúde e Empreendedorismo em saúde da pós graduação da UNIFOR; Mentor de negócio cadastrado no Projeto Corredores Digitais e Programa Clusters de inovação da Secitece, no Projeto Inova Sobral da STDE, Empreende UFC, Praia do Instituto Atlântico, entre outros.

Economista pela UFC com especialização em Gestão de projetos; Empreendedorismo e inovação; Educação.

Experiência

BS Innovation HUB
Head de Aceleração | Community Manager
fevereiro de 2023 - Present (4 meses)
Fortaleza, Ceará, Brasil

Community Manager School

Host CM & Friends Fortaleza
maio de 2022 - Present (1 ano 1 mês)
Fortaleza, Ceará, Brasil

Host do evento CM&Friends Fortaleza

ICC BioLabs
Gerente de inovação
maio de 2022 - janeiro de 2023 (9 meses)
Fortaleza, Ceará, Brasil

Gerenciar atividades de inovação do grupo ICC com foco no ICC Biolabs, gerenciar atividades com a comunidade interna e externa, desenvolver e gerenciar programas de aceleração, acompanhamento de startups internas e spin-offs, acompanhamento e gestão de resultados.

Meireles e Freitas Cobrança Digital
Innovation and Community Manager at Alldesk | Meireles & Freitas
outubro de 2020 - maio de 2022 (1 ano 8 meses)
Fortaleza, Ceará, Brasil

Gestor de comunidade e analista de inovação no desenvolvimento de projetos e startups no grupo econômico Meireles e Freitas.

Instituto Executivo de Formação
Corpo discente
setembro de 2019 - maio de 2022 (2 anos 9 meses)
Sobral e Região, Brasil

Planejar e Lecionar aula referente a disciplina de Gestão de Risco no curso de pós-graduação em Gerenciamento de Projetos.

Universidade Paulista
Corpo discente
fevereiro de 2019 - outubro de 2020 (1 ano 9 meses)
Sobral e Região, Brasil

Planejar e lecionar disciplinas relacionadas a grade curricular da graduação do curso de Administração. Além de ser orientador da empresa junior de marketing digital - UPTOWN.

Autonomo
7 anos 4 meses

Mentor de negócios
agosto de 2014 - outubro de 2020 (6 anos 3 meses)
Sobral e Região, Brasil

Mentor de negócios cadastrado no projeto Corredores Digitais pela Secitece.
Mentor no projeto Inova Sobral

Palestrante

julho de 2013 - outubro de 2020 (7 anos 4 meses)

Sobral

Palestras nas áreas:

- 1- Economia Criativa;
- 2- Inovação e Empreendedorismo;
- 3- Mercado de trabalho;
- 4- MEI - Microempreendedor Individual.
- 5- Gestão e Administração.

STDE Sobral

8 anos 9 meses

Assistente administrativo

julho de 2013 - outubro de 2020 (7 anos 4 meses)

Sobral e Região, Brasil

Hoje, assistente administrativo do setor de Inovação e Empreendedorismo, responsável pelo desenvolvimento e incentivo do ecossistema local de inovação e do ecossistema dos jovens empreendedores locais.

Já exerceu o cargo de Gerente do Programa de Desenvolvimento Econômico - Prodecon o qual é responsável pela atração das grandes empresas ao município e o cargo de Agente de Desenvolvimento tem suas funções determinadas pela Lei Complementar nº 128/2008 e tem como objetivo auxiliar no processo de implementação e continuidade dos programas e projetos contidos na Lei Geral das Micro e Pequenas Empresas. Entretanto, o papel do agente e sua influência positiva no município vão muito além das atividades relacionadas à Lei Geral. A expectativa é que o agente desempenhe um papel de coordenação e continuidade das atividades para o desenvolvimento sustentável, juntamente com o poder público municipal e lideranças do setor privado local.

Exerceu o cargo de Agente de Desenvolvimento, agente local responsável pela implementação e execução da Lei Federal 123 e Lei Municipal do Microempreendedor Individual - MEI.

Instrutor

fevereiro de 2012 - dezembro de 2013 (1 ano 11 meses)

Sobral e Região, Brasil

Instrução de empreendedorismo, gestão empresarial e pessoal, economia

FAMS - Empresa de Economia Criativa

Diretor de projetos

junho de 2009 - outubro de 2020 (11 anos 5 meses)

Sobral e Região, Brasil

Maior empresa de Economia Criativa do Norte do Ceará. Realiza mais de 5 eventos e atividades ao ano, com foco em desenvolvimento das diversas áreas de economia criativa. Realizando a 10 anos o maior evento de economia criativa da região norte do Estado, FAMS, com mais de 6 mil participantes por evento e uma equipe de 60 membros.

Diretor responsável pelo desenvolvimento de projetos de investimentos, prospecção e manutenção de novos investidores/patrocinadores, organização de equipe e análises de investimentos.

AGYL - Consultoria e Projetos

Chief Executive Officer

fevereiro de 2014 - dezembro de 2017 (3 anos 11 meses)

Sobral e Região, Brasil

Planejamento e execução estratégica, elaboração de projetos, prospecção de novos clientes, inovação, marketing, gestão, Startups, economia criativa, projetos de viabilidade econômica, capacitações.

SEST/SENAT

2 anos 1 mês

Palestrante

agosto de 2013 - dezembro de 2014 (1 ano 5 meses)

Ceará

Palestrante do Projeto Primeiro Passo Jovem Aprendiz nas áreas de: Empreendedorismo, Gestão de Pessoas, Marketing e Liderança.

Instrutor

dezembro de 2012 - fevereiro de 2014 (1 ano 3 meses)

Aulas de Empreendedorismo, Motivação para o trabalho, Liderança, Gestão Administrativa, Gestão Financeira, Ferramentas computacionais para o trabalho, Gestão de pessoas.

Startup Weekend

Organizador chefe

julho de 2014 - novembro de 2014 (5 meses)

Sobral

É uma rede global de líderes e empreendedores de alto impacto em uma missão para inspirar, educar e capacitar indivíduos, equipes e comunidades.

Mais de 8.000 startups foram criadas nos eventos realizados em cerca de 100 países.

O Startup Weekend é um evento de imersão, uma experiência única onde empreendedores e aspirantes a empreendedores podem descobrir se suas ideias de startups são viáveis. Venha compartilhar ideias, formar equipes e lançar startups.

UFC

Bolsista

agosto de 2010 - dezembro de 2012 (2 anos 5 meses)

2010 - Pesquisador do Projeto Sobral em Números orientado pelo Professor Doutor Francis Petterini.

2011 - Auxiliar administrativo da coordenação do curso de medicina.

2012 - Pesquisador e Membro da Project Empresa Júnior; Monitor Voluntário de Macroeconomia.

Formação acadêmica

Universidad Europea del Atlántico

Master en dirección estratégica, Administração de Empresas · (2018)

Universidade Federal do Ceará

Bacharelado em Economia , Macroeconomia · (2009 - 2013)

Universidade Paulista

Pós-graduação, Educação · (2019 - 2019)

UNIASSELVI

Pós-graduação Lato Sensu, Empreendedorismo e inovação · (fevereiro de 2019 - dezembro de 2019)

UNIASSELVI

Pós-graduação Lato Sensu, Gestão de Projetos · (fevereiro de 2020 - novembro de 2021)

Contato

www.linkedin.com/in/andréa-walraven-71872123a (LinkedIn)

Principais competências

Desenvolvimento de negócios
Planejamento empresarial
Gestão de inovação

Certifications

Fundamentos de Finanças
Excel: Introdução às Fórmulas e Funções
Cadastro Nacional de Auditores Independentes - CNAI
Cadastro Nacional de Peritos Contábeis - CNPC
Técnicas de Comunicação Interpessoal

Andréa Walraven

Auditora, Contadora, Economista, Professora e Perita Contábil
Fortaleza, Ceará, Brasil

Resumo

Tenho uma necessidade imensa de me desenvolver, não consigo me acomodar...

Mas sigo de passo em passo, devagar e sempre.

Buscando equilibrar a família, o trabalho e o estudo, sem excessivas cobranças, mas com responsabilidade e zelo!

A auditoria é uma das minhas paixões e trabalhar na AUDIN do TJCE é uma grande realização na minha vida.

Desde 2017 que trabalho na Audin, escrevi dois artigos: um sobre as atividades desenvolvidas naquela unidade e outro sobre a implantação da gestão de riscos também naquela unidade.

Desenvolvi minha habilidade de comunicação e de calar! Desenvolvi como lidar com prazos, estar sempre atenta a legalidade e a formas de encontrar melhores soluções e atingir melhores resultados.

Um dos trabalhos que desenvolvi e que amei fazer foi a oficina de treinamento sobre identificação de riscos, causas e consequências, que ministrei para a SEPLAG do TJCE.

E que venham novas e audaciosas oportunidades, pois estou de braços abertos para abraçá-las e dar o melhor de mim!

Experiência

Sebrae no Ceará

Agente de Inovação SEBRAE

fevereiro de 2023 - Present (5 meses)

Fortaleza, Ceará, Brasil

Levamos inovação para o desenvolvimento do micro e pequeno empresário.

Assertives Auditoria e Contabilidade

Contadora

julho de 2019 - Present (4 anos)

Fortaleza, Ceará, Brasil

Auditoria e Contabilidade completa para empresas, inclusive Holding Patrimonial, condomínios e entidades do 3º setor; Avaliação e Planejamento tributário; Processos administrativos junto à Receita Federal; Auditoria em

condomínio; Perícia Contábil, inclusive com cálculos; Emissão de Parecer e Laudo Pericial; Avaliação de empresas; Avaliação Financeira; Recuperação Judicial e Falência;

Tribunal de Justiça do Estado do Ceará

5 anos 9 meses

Assistente de auditoria

outubro de 2017 - Present (5 anos 9 meses)

Fortaleza, Ceará, Brasil

Execução de atividades de auditoria interna: planejamento, definição do escopo, circularização, planilhamento, gestão de riscos, mapa de achados, elaboração de relatório e monitoramento.

Ministro treinamentos em gestão de riscos nas demais unidades administrativas do TJCE

Estagiária de pós graduação na auditoria interna

julho de 2021 - junho de 2023 (2 anos)

Fortaleza, Ceará, Brasil

FUNECE UECE PRONATEC Qualifica Mais Progredir

Professora

agosto de 2022 - dezembro de 2022 (5 meses)

Fortaleza, Ceará, Brasil

Disciplinas: finanças, contabilidade e setor pessoal

Ramos e Lemos Contabilidade

Estagiário Setor Contábil

fevereiro de 2017 - setembro de 2017 (8 meses)

Fortaleza, Ceará, Brasil

Escrituração no sistema Fortes; organização de documentos; prestação de contas de condomínio; SPED Contribuições; emissão de DARFs; escrituração no e-SEFIN; retenção de DAM, IRPF, CSLL, PIS e CONFINS; Abertura de processos no e-CAC; Declaração de Imposto de Renda Pessoa Física.

Formação acadêmica

Universidade de São Paulo

Master of Business Administration - MBA, Gestão Tributária · (maio de 2022 - dezembro de 2023)

Universidade Federal do Ceará

Pós-graduação Lato Sensu, Auditoria Contábil · (agosto de 2020 - abril de 2022)

Universidade Federal do Ceará

Contabilidade · (fevereiro de 2015 - julho de 2019)

Universidade Federal do Ceará

Economia · (agosto de 2002 - dezembro de 2008)

Contato

www.linkedin.com/in/atarina-linhares-52341b1b1 (LinkedIn)
fortesnasar.com.br/ (Company)

Principais competências

Direito
Direito da Internet
Impostos

Certifications

Certified Data Protection Officer |
CDPO/BR

Catarina Linhares

Advogada-Sócia em Fortes Nasar Advogados | Business Law |
Direito Digital | Startups e Inovação | Propriedade Intelectual | LGPD
| Especialista em Termos de Uso e Políticas de Privacidade
Fortaleza, Ceará, Brasil

Resumo

Advogada pertencente ao corpo jurídico do Nasar Advogados, formada pela Universidade de Fortaleza - UNIFOR, Pós-Graduada em Direito, Processo e Planejamento Tributário pela Universidade de Fortaleza pela UNIFOR, Membro da Comissão de Direito Tributário da OAB/CE e Pós-Graduada em Direito Digital, Gestão da Inovação e Propriedade Intelectual pela PUC - MG.

O Nasar Advogados é formado por uma equipe de profissionais comprometidos com a excelência técnica, eficiência e dedicação aos seus clientes, através de um atendimento célere, personalizado e pautado em princípios éticos. Nosso Escritório é formado por advogados com expertise nas mais diversas áreas do direito, quais sejam, Business Law, Direito Tributário, Direito Imobiliário, Propriedade Intelectual, Direito Internacional e Direito Digital. Para dar suporte ao atendimento aos nossos clientes, contamos com um moderno e eficiente sistema de gestão de demandas, permitindo que os clientes tenham acesso ao relatório de seus casos jurídicos e sugestões de medidas de compliance que tragam ações mais eficientes e adequadas às rotinas de trabalho. Somos focados em atender às necessidades imediatas dos nossos clientes e parceiros, sempre atentos ao surgimento de novas oportunidades e formas de desenvolvimento dos negócios sob nossa responsabilidade, além de apresentarmos medidas de mitigação dos riscos próprios às suas atividades.

Experiência

Nasar Advogados
Advogado
junho de 2020 - Present (3 anos 1 mês)

Defensoria Pública do Estado do Ceará

Estagiário

agosto de 2018 - junho de 2020 (1 ano 11 meses)

Tribunal de Justiça do Ceará

Estagiário

fevereiro de 2017 - agosto de 2018 (1 ano 7 meses)

Rocha, Marinho E Sales Advogados

Estagiário

fevereiro de 2016 - julho de 2016 (6 meses)

Formação acadêmica

Universidade de Fortaleza - UNIFOR

Graduada, Direito · (2015 - 2020)

Pontifícia Universidade Católica de Minas Gerais

Pós Graduada, Direito Digital, Gestão da Inovação e Propriedade

Intelectual · (agosto de 2021)

Universidade de Fortaleza - UNIFOR

Pós-Graduada , Direito, Processo e Planejamento Tributários · (junho de

2020 - dezembro de 2021)

Contato

www.linkedin.com/in/denisebarroso1986 (LinkedIn)

Principais competências

Business Analysis

Training

Project Management

Languages

Inglês

Denise Barroso Cofundadora da PliQ

Mãe da Isabella e nordestina de coração/ Top200 Customer Success Strategist of the World/Cientista em CX/ Membro da CXLA/ Professora/Palestrante/Mentora/Colunista.

Brasil

Resumo

Mãe da Isabella, nordestina de coração e Cofundadora da PliQ.

Com mais de 19 anos de atuação no mercado, voltados para entender as necessidades dos clientes com visão de geração de novas oportunidades e retenção através de relacionamento (pós-venda, Customer Experience e Customer Success).

a) Membro de honra da Associação Latam de Customer Experience - CXLA (<https://cxla.org/honor-members/12>)

b) Coordenadora nos projetos das comunidades:

TDC -The Developer's conference - TDC (@thedeveloperconf);

Drink About (@drinkaboutfortaleza);

Rapadura Valley (@rapaduravalley);

CS Meetup Brasil (@csmeetupbrasil);

Formada em MKT e pós graduada em gestão de processos, atuando em entidades públicas e privadas.

Quer troca ideias sobre como melhorar a gestão das experiências de seus clientes?

Eu ajudo gestores de atendimento/relacionamento a manterem seus clientes na base trazendo e gerando indicações.

Me chama que vamos juntos trocar ideias.

Experiência

PliQ - Experiência e Fidelização de Clientes
Cofundadora da PliQ e Diretora de Operação
maio de 2019 - Present (4 anos 2 meses)

FORTALEZA

Empreendedora, palestrante e Mentora em estratégias corporativas voltadas à Processos de Negócios, Retenção e Relacionamento com clientes internos e externos.

Pós graduada em MKT de Serviços e Relacionamento com Clientes, Gestão de Processos Empresariais e Estratégias Corporativas e Graduada Marketing.

Vivencia em entidades públicas e privadas, trabalhando como direcionadora de estratégias.

Atualmente Cofundadora da PliQ - Plataforma para monitoramento da Experiência e Fidelização de Clientes.

Representante do Customer Success Meetup Brasil, BPMMeetup e Silicon Drinkabout de Fortaleza.

The Developer's Conference

Coordenador

outubro de 2019 - Present (3 anos 9 meses)

Coordenadora de Trilha de Carreira e Mentoria em 2021.

Coordenadora de Trilha de Customer Success em 2020.

Palestrante na trilha de Customer Success em 2019.

Como garantir o sucesso dos clientes em infoprodutos os produtos digitais?

iOne. A Apple perto de você.

Encarregada Regional

maio de 2018 - julho de 2020 (2 anos 3 meses)

Fortaleza, Teresina, Campina Grande e Brasília

Encarregada Regional de CS das assistências técnicas das lojas iOne (representante Apple Brasil).

Responsável pelo time de atendimento e manutenção das assistências técnicas das lojas iOne no CE, PI, DF e PE;

Gestão do time através de acompanhamento e desenvolvimento;

Atendimentos e resolução de interferências dos processos com clientes internos e finais;

Controle de indicadores Premium Service Apple - NPS e CSAT;

Atendimento a clientes externos;

Definição de estratégias de atendimento e redução de tempo da execução de serviços para entrega de produtos;

Principais Responsabilidades:

Acompanhar desenvolvimento e organização do time interno.

Elaborar estratégias, organizar ações de engajamento e qualidade de atendimento.

Preparar e compartilhar resultados, supervisão e revisão de processos, treinamentos, reciclagens e integrações com toda equipe.

Konpax

Consultora em Processos de Negócios (BPM)

junho de 2014 - dezembro de 2017 (3 anos 7 meses)

Análise de negócios

Criação de relatórios de Processos

Desenho e re-desenhos de processo

Análise de riscos em processos

Automação de processos

Free Life Saude

Gerente comercial

agosto de 2016 - novembro de 2017 (1 ano 4 meses)

Fortaleza e Região, Brasil

Validação de estratégia de Comercial;

Coordenação de equipe de vendas externas (corretoras) e Interna;

Suporte aos atendimentos dos beneficiários;

Realização de visitas a clientes (Empresas);

Elaboração de metas mensais para vendas de terceirizados de acordo com o tipo de produto;

Avaliação de precificação dos concorrentes para ajuste de valores trabalhados;

Elaboração e Acompanhamento de contratos corporativos;

Definição e controle dos processos comerciais (vendas/pós-venda);

Treinamento de equipes externas em vendas dos produtos;

Treinamento do time interno em processos definidos;

Neuari

Gestora de Projetos Digitais

agosto de 2016 - agosto de 2017 (1 ano 1 mês)

Gestão de Projetos de InfoProdutos;

Gestão de equipe;

Análise e revisão de estratégias de Lançamento;

Desenvolvimento de novos produtos digitais;
Acompanhamento de Métricas de negócio.

Unimed Fortaleza

Analista de Processos

maio de 2013 - janeiro de 2014 (9 meses)

Análise de riscos de Processos

Desenho e Redesenho de Processos

Dimensionamento de quadro de pessoal

Treinamento em novos processos

Formação acadêmica

Anhanguera Educacional

MBA EM MARKETING DE SERVIÇOS E RELACIONAMENTO, Gestão de
Relacionamento com o Cliente · (2019 - 2020)

Universidade de Fortaleza

MBA em Gestão Estratégica de Processos de Negócio - BPM · (2015 - 2016)

FATENE - FACULDADE DE TECNOLOGIA DO NORDESTE

MBA em Administração Estratégica · (2011 - 2012)

Faculdade FATENE

Gestão em Marketing, Gestão de Marketing

Faculdade Farias Brito

Pós Graduação em Projetos e Processos, Administração e Negócios

Contato

www.linkedin.com/in/gregory-beviláqua-b7817360 (LinkedIn)

Principais competências

Arquitetura de computadores
Escalabilidade
Gestão de projetos

Languages

Inglês

Gregory Beviláqua

CEO Argo Tech & Simbora App | Technology Teacher | IT Analyst |
Software Engineer | Diretor da CDL Jovem Fortaleza
Fortaleza, Ceará, Brasil

Resumo

Apaixonado por Tecnologia, amante da inovação e focado em resultados.

Experiência

CDL Jovem Fortaleza

Diretor

janeiro de 2023 - Present (6 meses)

Simbora Brasil

CEO

novembro de 2020 - Present (2 anos 8 meses)

Brasil

Plataforma de Multi-serviços destinada a todas cidades do Brasil.

Argo Soluções Tecnológicas

Co-Founder

abril de 2017 - Present (6 anos 3 meses)

Fortaleza

Universidade Federal do Ceará

Especialista em tecnologia

fevereiro de 2015 - Present (8 anos 5 meses)

Veloo

CTO

junho de 2021 - junho de 2022 (1 ano 1 mês)

Mundo

Universidade do Trabalho Digital

Professor de TI

julho de 2013 - janeiro de 2015 (1 ano 7 meses)

Projeto e-Jovem
Professor
2010 - setembro de 2012 (2 anos)

Formação acadêmica

Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia do Ceará
Bacharel em Ciências da Computação, Tecnologia da
Informação · (2011 - 2014)

Anhanguera Educacional
Executive MBA, Gestão de Projetos

IFCE
Master of Computer Applications - MCA

Contato

www.linkedin.com/in/tavio-almeida-4345044b (LinkedIn)
www.gomesdematos.com.br
(Company)

Principais competências

Plano de Cargos, Carreira e Remuneração - PCCR
Estruturação Organizacional
Planejamento e Gestão Comercial

Languages

Português

Távio Almeida

Diretor de Gente & Gestão e Consultor Sócio Sênior na Gomes de Matos Consultoria
Fortaleza, Ceará, Brasil

Resumo

Iniciei minha carreira na área financeira e depois de auditoria onde trabalhei por 2 anos. Em seguida ingressei no segmento de consultoria em gestão iniciando pelo programa trainee onde passei 1 ano, depois fui promovido para a área de operações atuando por 3 anos como Consultor Analista, em seguida fui promovido para Consultor Pleno onde atuei por 3 anos. Com 5 anos de empresa apresentei um projeto de abertura de uma filial em outro estado e fui promovido a Consultor Sócio, assumindo inicialmente a função de Diretor de Operações no estado do Rio Grande do Norte e 2 anos depois passando a Diretor Executivo Regional assumindo também o estado da Paraíba, onde atuei por 10 anos. Retornei ao Ceará e assumi o desafio de atuar como Head da Área de Operações na consultoria. Posteriormente passei a atuar como Consultor Sócio Sênior e ingressei nos Times de Governança e Inovação. Atualmente assumi também a função de Diretor de Gente e Gestão e Co-presidência junto com os outros sócios diretores.

Experiência

Gm Solutions

Mentor

janeiro de 2019 - Present (4 anos 6 meses)

São Paulo e Região, Brasil

Desenvolver e orientar o modelo de negócios e produtos da startup, buscar e integrar parceiros de negócios, desenvolver modelos de prospecção de mercado, recrutar talentos e prestar contas ao conselho.

Gomes de Matos Consultoria

18 anos 10 meses

Diretor de Gente & Gestão e Consultor Sócio Sênior

janeiro de 2022 - Present (1 ano 6 meses)

Fortaleza e Região

- Co-presidência da organização junto com o restante do C-Level;

- Cuidar de toda a área de gestão de pessoas;
- Cuidar de todo o modelo de gestão;
- Cuidar da gestão da estratégia;
- Cuidar da gestão de resultados.

Consultor Sócio Sênior e Membro dos Times de Governança e Inovação

janeiro de 2021 - dezembro de 2021 (1 ano)

Fortaleza, Ceará, Brasil

- Atuação como consultor em projetos de consultoria;
- Atuação comercial na qualificação e fechamento de novos projetos;
- Mentoria de gestão para todos os times do grupo;
- Atuação como facilitador e mentor nos projetos de inovação da organização.

Head da Área de Operações e Consultor Sócio Sênior

fevereiro de 2019 - janeiro de 2021 (2 anos)

Fortaleza e Região, Brasil

- Contratação, avaliação de desempenho e desenvolvimento de consultores e novos produtos;
- Avaliação de desempenho de projetos, alocação de consultores e interações com o PMO;
- Definição de estratégia de conteúdos e vídeos, estratégia de divulgação de produtos e interação com assessoria de imprensa;
- Definição de estratégia de vendas, gerenciamento de contas, validação de propostas comerciais, gerenciamento de meta e margem de vendas, prospecção de clientes e relacionamento com o mercado;
- Definição do orçamento e margem de contribuição da área;
- Gerenciamento de projetos e times de consultoria junto aos clientes;
- Execução de projetos de consultoria mais complexos.

Consultor Sócio e Diretor Executivo Regional RN/PB

janeiro de 2009 - janeiro de 2019 (10 anos 1 mês)

Rio Grande do Norte e Paraíba

- Gestão do marketing das unidades do Rio Grande do Norte e da Paraíba, acompanhando e gerenciando todas as campanhas de marketing, assessoria de comunicação, parcerias, participação em eventos, etc;
- Gestão comercial das unidades do Rio Grande do Norte e da Paraíba, acompanhando e gerenciando todas as propostas comerciais;
- Gestão operacional das unidades do Rio Grande do Norte e da Paraíba, acompanhando e gerenciando todos os projetos de consultoria e educação corporativa;

- Gestão administrativo-financeira das unidades do Rio Grande do Norte e da Paraíba, acompanhando e gerenciando toda a operação de compras, contas a pagar, contas receber, caixa, bancos, etc;
- Gestão de pessoas das unidades do Rio Grande do Norte e da Paraíba, acompanhando e gerenciando todos os processos de recrutamento, seleção, integração, treinamento, desenvolvimento, avaliação de desempenho, feedback, promoção, remuneração, desligamento, etc.

Consultor Pleno

fevereiro de 2007 - dezembro de 2008 (1 ano 11 meses)

Fortaleza e Região

Atuação como líder em projetos de consultoria em gestão empresarial nas áreas de estruturação organizacional, planejamento estratégico, gestão comercial, gestão financeira e econômica, gestão de pessoas, gestão logística e gestão da qualidade.

Consultor Analista

outubro de 2005 - janeiro de 2007 (1 ano 4 meses)

Fortaleza e Região

Atuação em projetos de consultoria em gestão empresarial nas áreas de estruturação organizacional, planejamento estratégico, gestão comercial, gestão financeira e econômica, gestão de pessoas, gestão logística e gestão da qualidade.

Trainee de Consultor

setembro de 2004 - setembro de 2005 (1 ano 1 mês)

Fortaleza e Região

Apoiar os projetos de consultoria na elaboração, aplicação e tabulação de pesquisas, desenvolvimento de novas metodologias de consultoria, organização administrativa, suporte técnico, apoio a realização de eventos.

Formação acadêmica

Fundação Getulio Vargas / FGV

MBA em Gestão Empresarial, Business/Commerce, General · (2008 - 2010)

Universidade Estadual do Ceará

Graduação em Administração de Empresas, Business Administration and Management, General · (2002 - 2007)

Contact

www.linkedin.com/in/victor-mozer
(LinkedIn)

Top Skills

Análise de dados
Microsoft Power BI
Problem Solving

Victor Mozer

Consultor Financeiro
Fortaleza, Ceará, Brazil

Experience

Gomes de Matos Consultoria
Consultor associado
March 2022 - Present (1 year 4 months)
Fortaleza, Ceará, Brasil

Self-employed
Consultor independente
October 2021 - March 2022 (6 months)

Cordovil Consultores Associados
Consultor associado
February 2020 - October 2021 (1 year 9 months)
Fortaleza, CE

Agility Telecom
Consultor de gestão de qualidade
May 2020 - August 2020 (4 months)
Fortaleza, CE

Proativa Jr.
Consultor
February 2019 - December 2019 (11 months)
Fortaleza, CE

Education

Federal University of Ceara
Engineer's degree, Manufacturing Engineering · (2019 - 2023)

ID	NOME (Razão Social)	LOCALIZAÇÃO	DESCRIÇÃO DOS SERVIÇOS PRESTADOS
1	AMAR.ELO	FORTALEZA/CE	Saúde Mental educa, previne e cuida dos colaboradores para tornar o seu ambiente de trabalho emocionalmente sustentável e produtivo.
2	EDUVEM	FORTALEZA/CE	é uma plataforma para elaboração, publicação e compartilhamento de conteúdo educacional online.
3	ELEVAR	FORTALEZA/CE	Plataforma Full Commerce. Estruturamos o seu canal de vendas para você escalar o seu negócio.
4	QUIZMED	FORTALEZA/CE	O Quizmed facilita os estudos com questões divididas por área de interesse, simulado para o TEOT, além de desafios e batalhas, sendo possível para o usuário conferir o seu rendimento, tudo em uma plataforma intuitiva e de fácil uso.
5	SIMBORA	FORTALEZA/CE	Plataforma de Logística Gerenciamento Tecnologia na gestão de delivery. Integra o grupo Argo Tech.
6	SIMPLIFICA	FORTALEZA/CE	É uma plataforma de gestão completa.
7	SPXPAY	FORTALEZA/CE	Um App que facilita e agiliza os pagamentos sem burocracia, sem taxa e com caschback para empresas e seus colaboradores
8	ANULA MULTA	FORTALEZA/CE	Startup especializada em recursos administrativos de infrações de trânsito que através de um chatbot dotado de inteligência artificial, consegue analisar gratuitamente a possibilidade de anulação da sua multa, tudo de forma simples, rápida e 100% digital.
9	CARREIRA HUB	FORTALEZA/CE	plataforma que conecta o profissional que deseja se realocar no mercado ao especialista ideal, é realizada a preparação e aceleração para o retorno a um novo emprego.
10	MENINA DOS OLHOS	FORTALEZA/CE	Rede de apoio para mulheres em processo de divórcio/separação, que oferece assessoria jurídica, terapia e recolocação profissional, por meio de uma plataforma on-line.
11	ÁGUA DO BEM	FORTALEZA/CE	Empresa de impacto social e econômico no fornecimento de soluções sustentáveis e eficientes para facilitar o acesso à água potável de altíssima qualidade.

12	AVANT	FORTALEZA/CE	Privacytech que atua na área de privacidade e proteção de dados, propondo soluções tecnológicas em segurança da informação, compliance e adequação à Lei Geral de Proteção de Dados.
13	TRADU	FORTALEZA/CE	plataforma que conecta tradutores e quem precisa de tradução.
14	SIMPLE XR	FORTALEZA/CE	Uma plataforma que facilita o desenvolvimento e escalabilidade de experiência em 3D e realidade aumentada.
15	KLAVI	FORTALEZA/CE	Inteligência Artificial e IoT para o varejo autônomo.
16	UP BUSINESS GAME	FORTALEZA/CE	plataforma de ensino do empreendedorismo que associa teoria e prática dentro de um ambiente web, lúdico e competitivo.
17	CONTROL MILHAS	FORTALEZA/CE	Plataforma que possibilita aos seus usuários transformar os gastos mensais em benefícios como viagens, ou até mesmo em dinheiro no bolso. Sobretudo, utilizando estratégias com milhas aéreas.
18	LIS SAÚDE INTELIGENTE	FORTALEZA/CE	Ajudamos organizações a transformar dados de saúde em informações relevantes para a tomada de decisão e para a realização de uma gestão inteligente da jornada do paciente em busca de atendimento médico/hospitalar.
19	NEW EATS	FORTALEZA/CE	New Eats é alimentação saudável, gostosa e sem frescura, que leva o sabor e o bem-estar da comida da vovó para lares e empresas através da inovação, tecnologia, dados, verticalização e afeto.
20	LÍDER 7	FORTALEZA/CE	Desenvolvimento de softwares especialista em varejo, focada em oferecer aos clientes ferramentas modernas e práticas que promovam o crescimento dos negócios.

PROPOSTA DE SUBMISSÃO

**CHAMADA PÚBLICA FAPEPI/MCTI/FINEP Nº 01/2023
CREDENCIAMENTO DE EMPRESAS PARA ACELERAÇÃO DE
STARTUPS PIAUIENSES NO TECNOVA 3 PIAUÍ:
PROGRAMA INOVAPIAUI DE APOIO À INOVAÇÃO TECNOLÓGICA**

FORTALEZA/JUN/2023

1. DATA DE CONSTITUIÇÃO: 14/12/2020

2. HISTÓRICO

Somos o BS Innovation Hub, uma aceleradora que tem como objetivo específico promover o desenvolvimento de novos modelos de negócio fundamentado em experiência de mercado para desenvolver uma metodologia personalizada, a qual foi idealizada inicialmente a partir de uma parceria vitoriosa entre três grandes empresas cearenses: BSPar, Cordel Ventures e Gomes de Matos Consultoria. Estamos localizados no BS Design, o primeiro empreendimento a receber a certificação LEED Gold, emitida pelo U.S. Green Building Council, no Ceará. Nosso Hub de inovação oferece um espaço de 300 m², no coração de Fortaleza.

Inauguramos em 29 de junho de 2021 com o objetivo principal de colocar o Ceará em relevância no mapa de inovação do Brasil através do fortalecimento do ecossistema de inovação em nosso estado, unindo os diversos atores que nele atuam. Solucionamos problemas e levamos empresas a outros patamares de mercado, acompanhando e desenvolvendo os empreendedores ao longo de sua jornada, com o apoio de grandes mantenedores locais. Já nascemos com vocação para auxiliar os empreendedores e as startups a superar desafios e ajudá-los a crescer de maneira acelerada e melhor estruturada, durante uma jornada de 6 (seis) meses de aceleração com um programa focado em suas necessidades, impulsionando-as para um novo patamar através das conexões com o mercado e com potenciais investidores. Unimos também um time que atua na área de tecnologia para solucionar problemas específicos desta área. Os nossos números que mais merecem destaque são 2 Fusões, mais de 100 conexões entre startups, mais de 500 horas de materiais e mais 250 de eventos realizados.

- **A startup Eduvem**, edutech focada na tecnologia para melhorar a aprendizagem, agora integra o Grupo Fortes Tecnologia para propor soluções inovadoras e alavancar os resultados em treinamento corporativo. A medida foi possibilitada por meio de uma fusão com a empresa Elore, que também é focada em treinamentos e faz parte do Grupo Fortes. Avaliada em R\$ 3,8 milhões, com a nova fusão a Eduvem aumentou seu valor em 150%. A Startup cearense é uma das aceleradas pelo BS Innovation Hub, que tem como objetivo colocar o Ceará em relevância no mapa de inovação do Brasil. A edutech está sendo vista e acompanhada por investidores nacionais, como uma das próximas a se destacar nacionalmente. Após a fusão realizada com a plataforma Elore, a Eduvem aumentou seu valor em 200% e atualmente é avaliada em R\$ 10 milhões. Segundo Denis Carvalho, CPO de Segmento Corporativo da Fortes Tecnologia, a startup que conta com parceria da BS Innovation Hub para sua aceleração, está cada vez mais em evidência no ecossistema de startups e apresenta potencial para, em breve, se destacar no mercado.
- **As startups Amarelo e Tradu**, que fazem parte do portfólio de aceleração do BS Innovation Hub, sediado no BS Design, estão entre as 15 selecionadas

pelo laboratório de inovação do Banco Interamericano de Desenvolvimento (BID Lab) e o Cubo Itaú, maior centro de empreendedorismo da América Latina, dentro da terceira edição do programa BID ao Cubo, de aceleração de startups. A Amarelo e a Tradu foram também as únicas cearenses selecionadas. O BID ao Cubo Norte e Nordeste está focado em startups em fase de tração ou escala, e tem o objetivo de facilitar canais de conexão e oportunidades para startups com soluções inovadoras de uso intensivo de tecnologia, com escalabilidade, impacto social e/ou econômico.

- Além disso, duas fusões de startups com nossos mantenedores e o convênio com quatro universidades (UFC, UECE, UNIFOR, UFCA). O Hub se conectou com o ecossistema local, estadual e nacional para gerar valor positivo para a comunidade.

Guiados pela missão de expandir este ecossistema inovador para outras regiões do nosso estado, começamos pela Região do Cariri, que atualmente abrange 26 municípios. O Produto Interno Bruto (PIB) em 2019 alcançou R\$ 12,6 bi, sendo a cidade de Juazeiro do Norte a 4ª cidade em participação no PIB do Estado. Em relação ao Estado, o território gera 12,4% da riqueza agropecuária e 7,7% do PIB Estadual. O potencial de consumo dos 3 principais municípios juntos alcança aproximadamente 7 milhões, sendo Juazeiro R\$ 4.169.611.192, Crato R\$ 2.106.333.868 e Barbalha R\$810.441.115, onde Consumo Per Capita Urbano é R\$ 390.614 e o Rural R\$ 174.806.

Importante destacar algumas informações relevantes (Fonte RFB e Sebrae, 2022)

As 5 Atividades de Maior Densidade Empresarial são:

- Comércio de artigo de vestuário e acessórios;
- Minimercados, mercearias e armazéns;
- Comércio varejista de cosméticos, produtos de perfumaria e de higiene pessoal;
- Comércio varejista de calçados;
- Lanchonete e similares

Os Número de Empresas por Porte

- MEI 33.238
- ME 27.765
- EPP 2.001
- MGE 2.713

Ambiente empresarial

- Taxa de Mortalidade 31,3%
- Taxa de Maturidade 68,1%,
- % de Pequenos Negócios 96,0%.

Diante do exposto e por acreditarmos fortemente neste propósito de impactar e transformar realidades através de boas práticas e conexão entre startups, grandes empresas, investidores, governo e academia, foi idealizado o Programa de

aceleração do BS INNOVATION HUB CARIRI, em parceria com o ESPAÇO CUIDA, o primeiro hub da Região do Cariri, situado em Juazeiro do Norte, que se diferencia por ser uma iniciativa independente, idealizada por empreendedores locais e tendo como missão pré-acelerar e desenvolver negócios com a proposta de valor de oferecer ambiências e conexões estratégicas para o desenvolvimento do empreendedorismo e inovação, propiciar a experimentação da cultura de colaboração, co-criação e networking para gerar a aceleração de negócios inovadores e escaláveis. Além da parceria com o BS Innovation Hub, atua também como parceiro dos ecossistemas Kariri Valley e Rapadura Valley, sistema S, empresários locais dos diferentes segmentos: comércio, indústria e serviços. Vale destacar que já no seu segundo ano de atuação se destacou como um dos 5 finalistas da Premiação Ceará Awards, na categoria Coworking.

O Ceará Awards foi uma ação do Governo do Ceará, por meio da Secretaria de Ciência, Tecnologia e Educação Superior (Secitece), com o objetivo de reconhecer e premiar os atores de inovação que contribuem para alavancar e potencializar o ecossistema de Inovação no Estado.

Como resultado desta parceria tivemos, no primeiro semestre de 2023, o lançamento do batch 01 com 11 startups inscritas e 4 selecionadas para serem acompanhadas durante 6 meses por nosso time tendo acesso a todos os benefícios de fazer parte de um ambiente com este nível de maturidade. Outra movimentação importante desta parceria foi a estruturação da ACI - Associação Cearense de Inovação, uma iniciativa dos hubs de inovação do Ceará para fomentar e incentivar o ecossistema local, formatando uma diretoria com 06 HUBS (que estão tracionando uma série de atividades a partir de uma agenda de interação com diferentes players do ecossistema de inovação como Prefeitura de Fortaleza, Iplanfor, Citinova, Hub Íris, Sebrae, Senai, Iracema Digital, e Dell. Atualmente somamos um total de 20 HUBS associados entre iniciativas privada, pública e institucional.

3. NUMERO DE EMPRESAS ACELERADAS: 20 STARTUPS

4. PROPOSTA DE PLANO DE TRABALHO

4.1. PLANOS DE TRABALHO

Atividades coletivas de conteúdo:

Módulo Mensal	Atividades Coletivas de Conteúdo (Workshops)	Periodicidade Semanal	
Módulo 1: Explorando e Validando	Onboarding	Apresentação das startups, apresentação do programa	1 semana
	Modelagem e Monetização de negócios		2 semana
	Identificação de Cliente e Validação		3 semana
	Instrumentos Jurídicos	Acordo dos sócios/ governança e LGPD	4 semana
Módulo 2: Go-to-Market	Indicadores estratégicos para startups		5 semana
	Marketing e Comunicação para startups		6 semana
	Inside Sales		7 semana
	Growth		8 semana
	Customer Success		9 semana
Módulo 3: Operação	Marcas e propriedade intelectual	Marcas e propriedade intelectual e Branding	10 semana
	Gestão estratégica para startups		11 semana

	Plano de ação para startups		
	Gestão Financeira/ Tributária		12 semana
	Gestão de Pessoas		13 semana
Módulo 4: Captação de investimento	Transparência em Investimentos e Due Dilligence		15 semana
	Pitch para Investidores	Workshop	16 semana
		Apresentação 01	17 semana
		Apresentação 02	18 semana
	Demoday		19 semana
	Encerramento Batch		20 semana

*As datas e temas podem variar de acordo com a necessidade do Hub, desde que haja aviso prévio.

Atividades Individuais	Descrição	Período
Diagnóstico Inicial Diagnóstico Final	Levantamento de informações da empresa	Ao início e ao final da aceleração à serem agendados pelo time do BS Innovation Hub.
Plano de ação para aceleração	Elaborado pelo time do BS Innovation Hub e entregue para a startup	Elaborado e entregue após o diagnóstico inicial
Mentorias Individuais de cada atividade dos módulos	Para cada atividade coletiva dos módulos a startup deverá participar de uma mentoria individual sobre o assunto apresentado.	Durante o período de aceleração conforme plano de ação de cada startup
Relatórios	Mensalmente deverão ser entregues relatórios de desenvolvimento com os	Deverá ser entregue até o quinto dia útil do mês subsequente ao

	parâmetros já estabelecidos pelo BS INNOVATION HUB, de forma que possamos documentar as informações do desenvolvimento e progresso da startup, a título de comparações e estimativas de crescimento.	mês de referência do report.
Reuniões quinzenais de acompanhamento com o time de aceleração.s Mens	Serão realizadas reuniões quinzenais de 30 minutos com cada startup pelo time de inovação do Hub visando verificar a evolução do plano de ação criado para cada startup, captação de temas de mentorias on-demand conforme percepção de necessidade do time interno do hub e da própria startup (cada startup terá uma agenda predefinida que se repetirá quinzenalmente no mesmo dia e horário).	Quinzenalmente durante o período de aceleração
Reuniões/ apresentações de alinhamento mensais com o Corpo diretivo do BS Innovation Hub	A título de discussões sobre as entregas realizadas pela equipe da startup, além de análise geral do desenvolvimento no respectivo mês.	Mensalmente durante 36 meses de contrato

Atividades Coletivas Extras	Descrição	Período
Encontro de Founders	Roda de conversa entre founders da comunidade do Hub para trocar experiências.	Acontece na última semana do mês.
Intercâmbio de startups	Visita presenciais em sedes de startups e troca de experiência com C-Levels	Duas vezes por semestre à confirmar data
Evento aberto	Evento aberto para a comunidade do hub, também podendo ser aberto para participantes externos	Conforme necessidade do hub

4.2 CAPACITAÇÕES, FERRAMENTAS DO PROGRAMA DE ACELERAÇÃO

- O programa de aceleração do BS Innovation Hub é composto por um período de 6 (seis) meses e a partir de janeiro de 2023 os batch 's são iniciados simultaneamente em nossas sedes Fortaleza (Torre Sul - Av. Desembargador Moreira, 1300 - 1º Andar - Aldeota, Fortaleza - CE, 60170-002) e Juazeiro do Norte (Av. Ailton Gomes n. 4900, Lagoa Seca, Juazeiro do Norte - CE, CEP 63.040-602) e posterior acompanhamento da startup por até 30 (trinta meses).

- PERÍODO 1: Os 6 (seis) primeiros meses do programa poderá ser de maneira presencial ou híbrida, conforme acordado entre as partes. Nesse período de aceleração, serão oferecidos à startup os serviços de:

- a. Mentorias individuais com periodicidade semanal (salvo exceções no calendário), de acordo com a jornada de cada startup;
- b. Eventos coletivos com conteúdo de interesse das startups com periodicidade semanal (salvo exceções no calendário);
- c. Conexões de valor com o mercado e com o ecossistema, principalmente com objetivo comercial, mas também para troca de experiências;
- d. Eventos internos e abertos com empreendedores e conteúdo relevante;
- e. Uma comunidade forte que se ajuda mutuamente;
- f. Benefícios (série de descontos e benefícios que reduzem os custos com ferramentas e serviços das startups aceleradas);
- g. São oferecidas ainda: Sala para até 3 posições de trabalho; Sala de gravação de podcast; Sala de reunião.

- METODOLOGIA DE ACELERAÇÃO

Esta metodologia viabiliza o planejamento, estruturação e monitoramento das atividades realizadas com as empresas aceleradas

O programa é dividido em quatro módulos intitulados: "Explorando e Validando", "Go-to-Market", "Operação" e "Captação de investimento".

Módulo 1 - Explorando e Validando - tem como objetivo estruturar e definir o modelo de negócios da startup, trabalhar o perfil empreendedor da equipe, definir um plano de ação estabelecimento de estratégias jurídicas

Módulo 2 - Go-to-Market - tem como objetivo estruturar a startup no estabelecimento de estratégias de marketing focado em vendas.

Módulo 3 - Operação - tem como objetivo estruturar a startup em seus diversos aspectos, com foco no estabelecimento de estratégias financeiras, tributárias, de pessoas e marcas.

Módulo 4 - Captação de investimento - tem como objetivo preparar startups para participar de rodadas de investimentos, meetups e outros eventos que possam possibilitar oportunidades de investimento.

5. EXPERIÊNCIA PRÉVIA NO TEMA

5.1 Competências e experiência prévia Áreas de conhecimento e atuação empreendedorismo e inovação, habitats e ecossistema, startups, ferramentas de gestão ágil, aceleração de empresas

- **BS PAR:** Fruto da inspiração e ousadia do empresário Beto Studart, a BSPAR Incorporações foi fundada em 2008 e faz parte de um conglomerado de negócios que compõem o Grupo BSPAR. Com atuação no segmento da construção civil, a incorporadora destaca-se pela solidez no mercado, sendo reconhecida por edificar projetos inovadores em localizações privilegiadas sempre primando pelo alto padrão de qualidade. Em 2021, o BS Design, empreendimento da BSPAR, foi coroado com a certificação internacional LEED GOLD®, classificado na versão 3 para edifícios Core&Shell.
- **Cordel Venture:** TOP 10 Venture Capital no Brasil segundo a ABSTARTUPS em 2020 e 2021; A única Aceleradora cearense que intermediou investimento-anjo em 2020, segundo o SLING; Atua na Aceleração de Startups, Gestão de espaços de inovação, Valuation de Startups, Captação de Investimentos e Aceleração Corporativa. Já passaram pelo seu processo de aceleração mais de 20 startups, contando com 20 projetos ativos; Atua como parceira nos programas de aceleração do PRAIA, Corredores Digitais,CEMP/UFC, Be.long HealthTech, entre outros.
- **Gomes de Matos:** A maior consultoria do Norte e Nordeste, com 45 consultores especialistas; Única com Certificação Mundial pelo MCI nos EUA; Atua nas área de Operações, Marketing e Vendas, Pessoas, Estratégia e Finanças; Vencedora dos Prêmios MPE Brasil e destaque empresarial do estado por 5 anos consecutivos; Atualmente conta com mais de 70 projetos ativos simultâneos em mais de 8 estados do Brasil; Mais de 1.000 empresas já elevaram o seu patamar de resultados nesses 25 anos de história.
- **Espaço Cuida:** O Espaço Cuida está situado em Juazeiro do Norte na região do Cariri e conta com 2.000m² de área construída, estacionamento próprio, café, áreas de convivência, galpão para eventos e espaço maker. Somos o primeiro hub híbrido de empreendedorismo e inovação do Cariri e o Cuida Coworking é o espaço que oferece estas ambiências como salas privativas para alocação de empresas e startups que possibilita que empreendedores se encontrem e se conectem para desenvolver Ideias inovadoras, construir parcerias estrategicamente valiosas, trabalhar colaborativamente no desenvolvimento de soluções, ganhar visibilidade e se inserir em ecossistemas de empreendedorismo e inovação. O foco principal está nas conexões estratégicas voltadas para a alavancagem dos negócios.

5.2 CORPORATES que Já inovaram conosco

1. Fortes Tecnologia
2. Solar Coca Cola
3. Grupo Linhares
4. Nosso Lar Hospital
5. Guanabara
6. Grupo Cidade
7. Rede Cacique
8. CMM Engenharia
9. Mercadinhos São Luiz
10. Grupo São Carlos
11. Wirelink Telecom
12. Sankhya gestão em negócios
13. Tallos
14. BS Cash

6. CAPACIDADE TÉCNICA E INFRAESTRUTURA

6.1 COMPETÊNCIAS TÉCNICO-CIENTÍFICAS DE TODA A EQUIPE ENVOLVIDA NO PROJETO (VER ANEXO DE APRESENTAÇÃO DO TIME)

6.1.1 BOARD

- Strauss Nasar | CLO - Chief Legal Officer
- Marcus Saraiva | CMO - Chefe Marketing Officer
- Eduardo HEIän | COO - Chief Operating Officer
- Davi Pires | Analista de Inovação
- Ravena Cordeiro | Analista de Marketing
- Yves Gurgel | Community Manager
- Sâmia Alves | Assistente de Inovação
- Samya Angelim | CEO - Chief Executive Officer Espaço Cuida
- Márcio Sousa | COO - Chief Operating Officer Espaço Cuida

6.1.2 MENTORES

- Andréa Walraven
- Catarina Linhares
- Denise Barroso
- Gregory Beviláqua
- Távio Almeida
- Victor Mozer

6.2 INFRAESTRUTURA EXISTENTE (VER ANEXO DE APRESENTAÇÃO INSTITUCIONAL)

- Estúdio de Podcast
- Ambiente para eventos
- Salas de reunião e estações de trabalho
- Créditos de nuvem AWS
- Platão Contábil/ Tributário

7. COERÊNCIA NA EXECUÇÃO (Coerência entre Metodologia prazos, objetivos gerais e específicos)

Objetivo Geral: A missão é inserir o Ceará em relevância no mapa de inovação do Brasil através do fortalecimento do ecossistema de inovação em nosso estado, unindo os diversos atores que atuam nesse cenário.

Objetivo Específico: Promover inovação aberta para identificar/mapear as dores e problemáticas do mercado proporcionando assim, entender quais os primeiros passos, tendências da nova economia, novas relações de trabalho e tudo que engloba a digitalização. É uma transição para adequar a startup à nova economia.

Os processos, metodologias, ferramentas e mentorias estão interrelacionados para promover estímulo à inovação aberta, networking e relacionamento de modo a gerar posicionamento de marca, redução de custos e criação de novos produtos e serviços como diferencial competitivo de mercado.

A estrutura está organizada em 04 módulos, alinhados por macrotema, onde semanalmente há encontros coletivos no formato de workshops e o acompanhamento é individual e personalizado por startup diante do grau de maturidade e necessidades identificadas.

Módulo 1: Explorando e Validando

- Modelagem e Monetização de negócios: Business Model | Planejamento estratégico | Modelos de monetização
- Identificação de Cliente e Validação: Definição de ICP | Modelagem de Produto
- Instrumentos Jurídico: Acordo dos sócios/ governança e LGPD

Módulo 2: Go-to-Market

- Indicadores estratégico para startups: Modelos de gestão | KPI's; OKR's
- Marketing e Comunicação para startups
- Inside Sales
- Growth
- Customer Success

Módulo 3: Operação

- Marcas e propriedade intelectual | Branding
- Gestão estratégica para startups
- Gestão Financeira/ Tributária: DRE | Projeções financeiras | Ferramentas de gestão financeira
- Gestão de Pessoas: Construção de equipes | Diversidade | Desenvolvimento de cultura

Módulo 4: Captação de investimento

- Transparência em Investimentos e Due Diligence

- Pitch para Investidores
- Pitch para Investidores

ATIVIDADES COLETIVAS EXTRAS que acontecem paralelamente para proporcionar vivência e experiência e conexões com o ecossistema como:

- Encontro de Founders: Roda de conversa entre founders da comunidade do Hub para trocar experiências.
- Intercâmbio de startups: Visita presenciais em sedes de startups e troca de experiência com C-Levels.
- Evento Aberto para a comunidade do hub: O conteúdo das atividades podem variar de acordo com maturidade e desenvolvimento das startups aceleradas e também pode ser aberto para todos participantes externos. (Por demanda ou necessidade identificada)

ATIVIDADES INDIVIDUAIS

- É obrigatório a participação de um representante C-level nas atividades, onde o conteúdo das atividades podem variar de acordo com maturidade e desenvolvimento da startup acelerada. A startup também poderá solicitar atividades individuais conforme sua necessidade.
- Diagnóstico Inicial e Diagnóstico Final, que na prática é o levantamento de informações da empresa, agendado pelo time do BS Innovation Hub
- Plano de ação para aceleração, será elaborado pelo time do BS Innovation Hub e entregue para a startup.
- Mentorias Individuais de cada atividade dos módulos sobre o assunto apresentado.
- Reports Mensais para documentar as informações do desenvolvimento e progresso da startup, a título de comparações e estimativas de crescimento.
- Reuniões quinzenais de acompanhamento com o time de aceleração.
- Reuniões/ apresentações de alinhamento mensais com o Corpo diretivo do BS Innovation Hub

8. EXECUÇÃO EM REDE

(Interação multi-institucional com setores da tripla hélice/ Anexar documentos que comprovem as parcerias e acordos de cooperação)

EX: Incubadoras, centros de inovação, governos, instituições público privadas, parcerias nacionais e internacionais

- Prefeitura Municipal de Fortaleza
- IPlanfor
- Citinova
- ACI - Associação Cearense de Inovação
- Iracema Digital
- Coalizão pelo Impacto
- Bossa Nova
- Abs Startups
- Br Angels
- Anjos do Brasil
- AWS



AQUI É LUGAR DE SUCESSO CONHEÇA NOSSOS CASES

Diário do Nordeste

HOME ÚLTIMA HORA PONTOPÓDIO METRO SEGURANÇA

Edutech cearense Eduvem funde-se com Elore e integra grupo Fortes

Escrito por **Egídio Serpa**, egidio.serpa@svm.com.br 07:59 / 16 de Outubro de 2021. Atualizado às 08:42 / 16 de Outubro de 2021

Mais: Startup Tallos, de Maracanaú, ganha destaque porque está em Scale Up (crescimento médio de pelo menos 20% nos últimos 3 anos, segundo a OCDE)

Edutech focada na tecnologia que melhora a aprendizagem, a startup cearense Eduvem passou a integrar o Grupo Fortes Tecnologia com o objetivo de avançar os resultados em treinamento corporativo.



Startup que faz PMEs ganharem o Google recebe aporte e vai faturar R\$ 4 mi

A HubLocal recebeu R\$ 2,3 milhões em nova rodada de captação, proposta é fazer com que PMEs sejam encontradas na internet

Por **Maria Clara Drex**
Publicado em 20/10/2021 às 14:00
Atualizado em 20/10/2021 às 14:00
Tempo de leitura: 3 min



Fortaleza apresenta no BS Innovation o 1918 Labs, Hub de Inovação do clube

Para Marcelo Pat, o Hub do Fortaleza deverá ser um case nacional e internacional, se igualando aos grandes clubes que já se inseriram nesse modelo de profissionalismo

Publicado 16/08/2021 às 08:54 de 2021. Tipo: **Notícia**

O Fortaleza Esporte Clube apresentou nesta sexta-feira (16), no BS Innovation Hub, no BS DESIGN, em evento fechado para patrocinadores e convidados, o 1918 Labs, novo HUB de inovação do clube. A ideia do Hub, que ficará instalado em uma sala no 3º andar da sede do clube, é desenvolver projetos e serviços que tenham relação

AQUI É LUGAR DE SUCESSO CONHEÇA NOSSOS CASES



Fortaleza apresenta no BS Innovation o 1918 Labs, hub de inovação do clube

9 DE OUTUBRO DE 2021

O Fortaleza Esporte Clube apresentou no BS Innovation Hub, no BS DESIGN, em evento fechado para patrocinadores e convidados, o 1918 Labs, novo HUB de inovação do clube. A ideia do Hub, que ficará instalado em uma sala no 3º andar da sede do clube, é desenvolver projetos e serviços que tenham relação

Edutech cearense Eduvem funde-se com Elore e integra grupo Fortes

Escrito por **Egídio Serpa**, egidio.serpa@svm.com.br 07:59 / 16 de Outubro de 2021. Atualizado às 08:42 / 16 de Outubro de 2021

Mais: Startup Tallos, de Maracanaú, ganha destaque porque está em Scale Up (crescimento médio de pelo menos 20% nos últimos 3 anos, segundo a OCDE)

Edutech focada na tecnologia que melhora a aprendizagem, a startup cearense Eduvem passou a integrar o Grupo Fortes Tecnologia com o objetivo de avançar os resultados em treinamento corporativo.

HubLocal aumenta presença digital das empresas e prevê faturar R\$ 49 milhões em 2023

Em 2022 a empresa contabilizou um aporte de R\$ 2,3 milhões em rodada liderada por Yves Nogueira



Grupo Fortes e startup Amar.elo Saúde Mental firmam sociedade

Grupo Fortes e startup cearense Amar.elo Saúde Mental firmam sociedade





Edutech focada na tecnologia que melhora a aprendizagem, a startup cearense Eduvem, acelerada pelo nosso hub, passou a integrar o Grupo Fortes Tecnologia com o objetivo de avançar os resultados em treinamento corporativo. A incorporação aconteceu através da fusão da Eduvem com a empresa Elore, também focada em treinamento, que também faz parte do Grupo Fortes, um dos mantenedores do BS Innovation Hub.

Avallada em R\$ 3,8 milhões, com a nova fusão a Eduvem aumentou seu valor em 150% no mercado!

EMPRESAS QUE DECIDIRAM INOVAR CONOSCO:

- **FORTES TECNOLOGIA**

Há 30 anos uma história baseada no crescimento e na transformação da vida de milhares de empreendedores em todo o Brasil. Fundada pelo professor, contador, advogado e matemático José Carlos Fortes, somos especialistas no desenvolvimento de softwares para gestão contábil, gestão de pessoas, gestão financeira e transportes.

- **BS CASH**

É a mais nova empresa da BSPAR. Ela nasce com o propósito de simplificar a gestão financeira de empresas e de contribuir para que as pessoas tenham acesso aos serviços financeiros de forma justa, simples e segura, através das mais modernas tecnologias. Com a BScash, além de agregarmos todos os valores que as marcas da BSPAR consagraram ao longo do tempo, renovamos nossa crença no futuro, contribuindo para a inovação e crescimento das empresas e para melhoria da qualidade de vida das pessoas. Tudo isso alicerçado na solidez e no conceito que desfrutamos no cenário econômico nacional.

- **GRUPO CIDADE DE COMUNICAÇÃO**

É o maior complexo de mídia do Ceará e conta com sete emissoras de rádio, um portal de notícias e uma emissora de televisão. Compõem o conglomerado: a TV Cidade Fortaleza, as rádios Atlântico Sul FM 105,7, Cidade 99,1, Jovem Pan Fortaleza 94,7, Jovem Pan News 92,9, Jovem Pan Jericoacoara 91,7, 89,9 FM e Cidade AM 860 e o portal de notícias GCMAIS. A TV Cidade Fortaleza iniciou suas atividades em agosto de 1978, porém com o nome de TV Uirapuru, através do canal 8, vindo a se tornar TV Cidade Fortaleza em junho de 1981.

- **POSTOS CACIQUE**

Em toda a rede de Postos Cacique você encontrará o nosso padrão de atendimento. Construído com base na atenção ao cliente, honestidade e capacitação dos nossos funcionários.

- **SANKHYA**

Fundada em 1989, a é uma das maiores empresas provedoras de soluções integradas de gestão corporativa (ERP) do Brasil. Em 2017, a Sankhya foi pioneira ao lançar a BIA, a primeira assistente virtual do mercado de ERP, que utiliza uma tecnologia altamente inovadora de Inteligência Artificial (IA), para auxiliar os gestores a antecipar o futuro e otimizar os processos de negócio. A empresa também foi

pioneira ao anunciar em 2019 uma plataforma colaborativa baseada no conceito de EIP (Enterprise Intelligence Platform), que conecta os dados da empresa com o mercado e realiza análises preditivas baseadas no comportamento do usuário, orquestrando a estratégia e conduzindo-o na aplicação dos fundamentos de gestão.

- **TALLOS**

É uma startup que nasceu em 2017, do desejo de criar um negócio capaz de oferecer soluções inovadoras, descomplicando o atendimento digital. Trabalhamos para impactar, conectar e fascinar pessoas.

STARTUPS:

- **BATCH #1**

- **AMAR.ELO:** Saúde Mental educa, previne e cuida dos colaboradores para tornar o seu ambiente de trabalho emocionalmente sustentável e produtivo.

Site: <https://www.amarelosaudemental.com.br/>

instagram: <https://www.instagram.com/amarelosaudemental/>

- **EDUVEM:** é uma plataforma para elaboração, publicação e compartilhamento de conteúdo educacional online.

Site: <https://eduvem.com/>

instagram: <https://www.instagram.com/eduvem.edutech/>

- **ELEVAR:** Plataforma Full Commerce. Estruturamos o seu canal de vendas para você escalar o seu negócio.

Site: <https://www.elevarvendas.com.br/>

instagram: <https://www.instagram.com/elevarcommerce/>

- **QUIZMED:** O Quizmed facilita os estudos com questões divididas por área de interesse, simulado para o TEOT, além de desafios e batalhas, sendo possível para o usuário conferir o seu rendimento, tudo em uma plataforma intuitiva e de fácil uso.

Site: <https://www.quizmed.com.br/>

- **SIMBORA:** Plataforma de Logística | Gerenciamento | Tecnologia na gestão de delivery. Integra o grupo Argo Tech.

Site: <https://grupoargo.tech/>

instagram: <https://www.instagram.com/simbora.app/>

- **SIMPLE XR:** Uma plataforma que facilita o desenvolvimento e escalabilidade de experiência em 3D e realidade aumentada.

Site: <https://www.simplexr.com.br/>

instagram: <https://www.instagram.com/simplexrbr/>

- **SIMPLIFICA:** É uma plataforma de gestão completa.

Site: <https://simplificagem.com.br/>

instagram: <https://www.instagram.com/sousimplifica/>

- **SPXPAY:** Um App que facilita e agiliza os pagamentos sem burocracia, sem taxa e com cashback para empresas e seus colaboradores.

Site: <http://www.spxpay.com.br/>

instagram: <https://www.instagram.com/spxpay/>

- BATCH #2

- **ANULA MULTA:** Startup especializada em recursos administrativos de infrações de trânsito que através de um chatbot dotado de inteligência artificial, consegue analisar gratuitamente a possibilidade de anulação da sua multa, tudo de forma simples, rápida e 100% digital.

Site: <https://www.anulamulta.com.br/>

instagram: <https://www.instagram.com/anulamulta/>

- **CARREIRA HUB:** plataforma que conecta o profissional que deseja se realocar no mercado ao especialista ideal, é realizada a preparação e aceleração para o retorno a um novo emprego.

Site: <https://carreirahub.com.br/>

instagram: <https://www.instagram.com/carreirahub/>

- **MENINA DOS OLHOS:** Rede de apoio para mulheres em processo de divórcio/separação, que oferece assessoria jurídica, terapia e recolocação profissional, por meio de uma plataforma on-line.

instagram: <https://www.instagram.com/meninadosolhos.startup/>

- **TRADU:** plataforma que conecta tradutores e quem precisa de tradução.

Site: <https://tradu.com.br/>

instagram: <https://www.instagram.com/traduapp/>

- **KLAVI:** Inteligência Artificial e IoT para o varejo autônomo.

Site: www.klavi.com.br

instagram: https://www.instagram.com/klavi_ia/

- BATCH #3

- **ÁGUA DO BEM:** Empresa de impacto social e econômico no fornecimento de soluções sustentáveis e eficientes para facilitar o acesso à água potável de altíssima qualidade.

instagram: <https://www.instagram.com/aguadobembrasil/>

- **AVANT:** Privacytech que atua na área de privacidade e proteção de dados, propondo soluções tecnológicas em segurança da informação, compliance e adequação à Lei Geral de Proteção de Dados.

Site: <https://contatos.avantecnologia.com/>

instagram: <https://www.instagram.com/complianceavant/>

- **CONTROL MILHAS:** Plataforma que possibilita aos seus usuários transformar os gastos mensais em benefícios como viagens, ou até mesmo em dinheiro no bolso. Sobretudo, utilizando estratégias com milhas aéreas.

Site: www.controlmilhas.com.br

instagram: <https://www.instagram.com/controlmilhas/>

- **LIS SAÚDE INTELIGENTE:** Ajudamos organizações a transformar dados de saúde em informações relevantes para a tomada de decisão e para a realização de uma gestão inteligente da jornada do paciente em busca de atendimento médico/hospitalar.

Site: <https://lissaude.com.br/>

instagram: <https://www.instagram.com/somoslis/>

- **NEW EATS:** New Eats é alimentação saudável, gostosa e sem frescura, que leva o sabor e o bem-estar da comida da vovó para lares e empresas através da inovação, tecnologia, dados, verticalização e afeto.

Site: neweats.com.br

instagram: <https://www.instagram.com/neweats.com.br/>

- **UP BUSINESS GAME:** plataforma de ensino do empreendedorismo que associa teoria e prática dentro de um ambiente web, lúdico e competitivo.

Site: <https://upbgame.com.br/>

instagram: <https://www.instagram.com/upbusiness/>

- **LÍDER 7:** Desenvolvimento de softwares especialista em varejo, focada em oferecer aos clientes ferramentas modernas e práticas que promovam o crescimento dos negócios.

Site: <http://lider7solucoes.com.br/>

instagram: <https://www.instagram.com/lider7solucoes/>

- BATCH #4

FORTALEZA

- **EMPREGA+**: HR tech de impacto social, com o propósito de conectar candidatos à recolocação com empresas através da regionalização e segmentação de vagas de empregos.

Site: <https://www.empregamais.me/>

instagram: <https://www.instagram.com/empregamais.me/>

- **VERDE ACQUA**: Tecnologia de monitoramento e gestão hidráulica para edificações.

Site: <https://www.verdeacqua.com.br/>

instagram: <https://www.instagram.com/verdeacquabrasil/>

- **AIRCLUB**: Startup que promove experiências esportivas e de bem-estar em grupo para empresas. Solução de saúde, qualidade de vida e cultura organizacional.

Site: <https://www.airclub360.com/>

instagram: <https://www.instagram.com/aircluboficial/>

- **TECTECA**: Aplicativo de livros infantis interativos.

Site: <https://tecteca.com/>

instagram: <https://www.instagram.com/tectecaoficial/>

CARIRI

- **SPORE DIGITAL**: Plataforma de e-commerce e consultoria para negócios de moda, que oferece funcionalidades para fidelização de clientes e aumento de vendas.

Site: <https://spore.digital/>

instagram: <https://www.instagram.com/spore.digital/>

- **REALM**: Startup de publicidade móvel OOH (Out Of Home) que busca utilizar tecnologias avançadas para oferecer soluções criativas e eficazes, através de uma plataforma própria.

Site: <https://realm.com.br/>

instagram: <https://www.instagram.com/sou.realm/>

- **METASHOP**: A plataforma da empresa é automatizada, permitindo a escalabilidade em todas as regiões do Brasil. A empresa oferece diversas soluções, incluindo um marketplace, Metamoney, licenciamento, Showroom e Metasummit etc.

Site: <https://metashop.moda/>

instagram: <https://www.instagram.com/metashop.moda/>